

Содержание

Введение	7
-----------------------	----------

Часть 1. Фундамент. Закладка финансовых привычек.....	11
--	-----------

Глава 1.1. От рождения до 10 лет. Детство. Дети рожают детей. Финансовые уроки родителей и Времени Свободы.....	12
---	----

Подглава 1.1.1. Рождение Железного Дятла.

<i>Три финансовых урока от бабушек.....</i>	<i>12</i>
---	-----------

<i>Подглава 1.1.2. Финансовые уроки голодного времени</i>	<i>17</i>
---	-----------

<i>Подглава 1.1.3. Крутые друзья</i>	<i>20</i>
--	-----------

<i>Подглава 1.1.4. Сила ограничений. Мечты.</i>	<i>21</i>
--	-----------

<i>Подглава 1.1.5. Жар — птица.....</i>	<i>24</i>
---	-----------

Глава 1.2. От 10 до 17 лет. Юность. Молодёжные банды и торговля наркотиками. Финансовые уроки улиц	26
--	----

<i>Подглава 1.2.1. Надым</i>	<i>26</i>
------------------------------------	-----------

<i>Подглава 1.2.2. Курочка.....</i>	<i>28</i>
-------------------------------------	-----------

<i>Подглава 1.2.3. Техника за акции</i>	<i>31</i>
---	-----------

<i>Подглава 1.2.4. Наркотики</i>	<i>33</i>
--	-----------

<i>Подглава 1.2.5. Ярмарки</i>	<i>34</i>
--------------------------------------	-----------

<i>Подглава 1.2.6. Крутые друзья 2</i>	<i>36</i>
--	-----------

<i>Подглава 1.2.7. Два института</i>	<i>39</i>
--	-----------

Часть 2. Нищета. Железный Дятел не умеет зарабатывать.....	42
---	-----------

Глава 2.1. От 18 до 21 года. Как Железный Дятел жил у Бабушки на деньги Бабушки и родителей. Алкоголь, преступления и ночная жизнь. Финансовое болото халявных денег.....	43
---	----

<i>Подглава 2.1.1. Охранное предприятие.....</i>	<i>43</i>
--	-----------

<i>Подглава 2.1.2. Уголовный розыск.....</i>	<i>46</i>
--	-----------

<i>Подглава 2.1.3. Машины, деньги и халява</i>	<i>49</i>
--	-----------

Подглава 2.1.4. Гера.....	52
Подглава 2.1.5. Разгром жизни.....	54
Глава 2.2. От 22 до 29 лет. Как Железный Дятел продолжал просить денег у родителей, но они, к счастью для него, у них закончились. Финансовое чистилище, мучения и подготовка к перерождению	56
Подглава 2.2.1. Лев	56
Подглава 2.2.2. Фрилансер. Или бесплодные метания	61
Подглава 2.2.3. Компаньон. Первая компания.....	67
Подглава 2.2.4. Фриланс — 2. Вода «Солнечная».	
Популярные Финансы. Ваша Юрисдикция.....	72
Подглава 2.2.5. Книга	77
 Часть 3. Бедность. Железный Дятел умеет зарабатывать, но не умеет тратить, копить и инвестировать	80
Глава 3.1. Тридцать лет. Железный Дятел берёт у родителей деньги, попросив продать машину. Делает первый удачный бизнес. Его доход растёт в 12 раз.....	81
Подглава 3.1.1. Символ правосудия.....	81
Подглава 3.1.2. Бизнес Молодость	86
Подглава 3.1.3. Чёрная Пламень	90
Глава 3.2. От 31 до 32 лет. Железный Дятел развивает бизнес. Его доход растёт ещё в четыре раза. Вестники провала.....	92
Подглава 3.2.1. Символ Правосудия 2	92
Подглава 3.2.2. Чёрная Пламень 2.....	100
Подглава 3.2.3. Вестники провала.	104
Глава 3.3. Тридцать три года. Новое начало. Заложение фундамента нового бизнеса.....	109
Подглава 3.3.1. Общенициональное Право.	109
 Часть 4. Обратная тяга. Заработок временно падает.....	113
Глава 4.1. От 34 до 35 лет. Финансовая яма. Последствия неумения копить и тратить	114
Подглава 4.1.1. Общенициональное Право 2.....	114

Глава 4.2. От 36 до 39 лет. Восстановление финансового положения. Железный Дятел учится тратить и копить	119
<i>Подглава 4.2.1. Ректус Эс</i>	<i>119</i>

Часть 5. Обеспеченность. Железный Дятел умеет зарабатывать, тратить и копить.....	125
--	------------

Глава 5.1. Сорок лет. Удовольствие от обеспеченности.....	126
---	-----

Введение

Мой учитель — Михаил Ефимович Литвак говорил о том, что богатый человек — это тот, кто умеет зарабатывать. Такому человеку не страшно оказаться в сложной финансовой ситуации. Он всегда остается богат. Если же его финансовое положение оказывается шатким, то он остается богатым человеком, испытывающим временные финансовые трудности.

Таким образом, главное богатство человека — его навыки, и Король — это тот, кто умеет делать какое — либо дело, приносящее доход, одним, только ему присущим способом.

Поэтому единственное, чем должен стремиться овладеть человек — это его профессиональные навыки. Ни деньги, ни имущество, ни обязательства не вечны, и могут быть в любой момент отняты. Наши навыки не отберет никто.

Воспользовавшись методом Михаила Ефимовича, я разработал собственную систему богатства человека, в основу которой положены наши навыки зарабатывать, тратить, копить и инвестировать.

Все мы начинаем с нищеты. И дети богатых родителей тоже. Если же богатые родители вырастят из ребенка «мажора», то

Часть 1

Фундамент. Закладка финансовых привычек

Глава 1.1. От рождения до 10 лет. Детство. Дети рожают детей. Финансовые уроки родителей и Времени Свободы

Подглава 1.1.1. Рождение Железного Дятла. Три финансовых урока от бабушек

Родители Железного Дятла были студентами престижнейшего Свердловского Авиационного института. Бабушка со стороны мамы имела высшее образование, папина мама — среднее специальное, но и она достигла больших высот на работе, руководив в одно время производственным цехом в 300 человек.

Отец ходил в походы, был лидером выездных групп, и лидером в институте. С ним в походы ходила молодая, очень красивая блондинка с точеной фигурой и артистичными манерами — будущая мать Железного Дятла. Так они и познакомились — в походе, согревая друг друга холодными ночами в палатке.

Потом случилась беременность. Железный Дятел родился в срок, большого веса, более 4 кг. К тому времени его родители поженились, и жили у бабушки Железного Дятла со стороны отца. Назовем её просто Бабушка.

Бабушка родилась в непростые 30-е годы, познала голод и лишения, жизнь без крова, когда их избу разбомбили фашисты во время бомбёжки Сталинграда. Это закалило её, научило переносить лишения, обходиться малым, но и сделало её характер жёстким, она знала, что правильно, и не готова была поступаться принципами.

Глава 2.1. От 18 до 21 года. Как Железный Дятел жил у Бабушки на деньги Бабушки и родителей. Алкоголь, преступления и ночная жизнь. Финансовое болото халявных денег

Подглава 2.1.1. Охранное предприятие

Итак, наш будущий Железный Дятел, который был пока просто дятлом, приехал учиться в Екатеринбург. Остановился он у Властелины, в той самой роскошной квартире в центре Екатеринбурга. Как-то Дог послал его в институт, объяснил, как до туда добраться, мол, надо сесть на маршрутку или автобус № такой то, идущий до Института МВД. Дятел не знал, как выглядят остановки в Екатеринбурге, он подошёл к каким-то мужикам, стоящим возле припаркованной газели, и пытался в неё сесть, мужики, естественно, возмутились и проводили Дятла подозрительными взглядами и возмущёнными восклицаниями.

У Дятла был одноклассник — Воин, который также приехал учиться в Екатеринбург на нефтяника. Дятел вместе с Воином пошли в какое-то кафе, где Дятел напился до беспамятства, а потом блевал на ступеньках перед квартирой Властелины, которой, к счастью, не было дома. Тогда Дятел поехал к Бабушке и проснулся наутро в отвратительном состоянии, но одетый в чистое и чистый после принятого душа.

К экзаменам Дятел особо не готовился, так как Властелина обещала поступление по собеседованию, хотя, конечно, это было неправдой. Всё же экзамены ему предстояли.

цов и юристов, продавать по этим заявкам все виды юридических услуг, делать юридическую работу, масштабировать эту модель по всей России, после чего продать компанию крупной организации типа Сбербанка. Дуплекс говорил о том, что он видел юридические компании, которые, связываясь с людьми, оставившими такие заявки, приглашали их в офис, и с одного рабочего места, продавая юридические услуги, делали по три миллиона рублей в месяц.

По идее Дуплекса они должны были заключить договор с компанией «Заявия». Компания «Заявия» различными методами получала в Интернете заявки на юридические услуги, такие как разводы и разделы имущества, защита прав потребителей, налоговые споры, и продавала эти заявки юридическим компаниям. Покупать заявки у Заявии стало и Общенациональное Право. Также они подключили CRM-систему¹⁴ разработанную товарищем Дуплекса Продавцом. У Дятла была возможность напрямую общаться с Продавцом, и он многое понял про то, как должна работать CRM-система, как максимально использовать её возможности.

Дуплекс старался, подключил к консультированию бизнес-коуча, организовал встречу с консультантом, который объяснил Дятлу, как строится бизнес в соответствии с книгой Майстера «Управление фирмой, оказывающей профессиональные услуги», записал их с Пламенью на трекинг¹⁵ к себе и своей коллеге — консультанту, с которой они работали в паре.

Дятел тоже старался, пытался записывать этих людей к себе в офис, продавать им юридические услуги, но у него ничего

¹⁴ Это электронная система, куда собираются все заявки, что позволяет их не терять, вовремя делать звонки клиентам (а также различные автоматизации типа рассылок в мессенджерах, когда клиент, например, записался на встречу), собирать статистику и контролировать сотрудников.

¹⁵ Это когда консультант помогает предпринимателю сделать следующий шаг и как бы ведёт его по определённом пути. По сути, это советы консультанта предпринимателю на постоянной основе.