

ОГЛАВЛЕНИЕ

Наполеон Хилл. ДУМАЙ И БОГАТЕЙ

<i>«Думай и богатей!»:</i>	
благодарности и признания	10
Предисловие автора	15
Не существует такой вещи, как «КОЕ-ЧТО НЕИЗВЕСТНО ДЛЯ ЧЕГО»	19
<i>Введение.</i>	
СИЛА МЫСЛИ.	
Человек, который «думал» свой путь	25
В трех шагах от сокровища	29
Наставление в упорстве стоимостью в 50 центов	31
Вы – властелин своей судьбы, вы – капитан своей души	39
<i>Глава 1.</i>	
ЖЕЛАНИЕ.	
Отправная точка к заветной цели.	
Первый шаг к Богатству	45
Как ЖЕЛАНИЕ переиграло Мать-Природу	60

Глава 2. ВЕРА.

Визуализация и доверие к своей мечте.

Второй шаг к Богатству	73
Как взрастить в себе веру?	74
ВЕРА есть такое состояние духа, которое может быть достигнуто при помощи самовнушения.	78
Формула Уверенности в Себе	82
Чудесный послеобеденный спич о миллиардах	91

Глава 3. САМОВНУШЕНИЕ.

Способ влиять на подсознание.

Третий шаг к Богатству	102
Краткое резюме	109

Глава 4. СПЕЦИАЛЬНОЕ ЗНАНИЕ.

**Личный опыт, или наблюдения
за собственной жизнью.**

Четвертый шаг к Богатству	114
За нужные знания стоит платить.	119
Разыскиваются специалисты	120
Познать на практике	121

Глава 5. ВООБРАЖЕНИЕ.

Двигатель мышления.

Пятый шаг к Богатству	134
Два вида воображения.	135
Как использовать воображение практически	140
Что бы сделал я, будь у меня миллион долларов?	144

Глава 6. ОРГАНИЗОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ.

Превращаем желаемое в действительное

Шестой шаг к Богатству	153
Продайте СВОЮ РАБОТУ	158
Лидеры нужны повсюду	165
Пять способов поиска работы	167
Восемь правил для составления эффективного резюме	169
Как найти работу по душе	172
Новый способ продажи услуг. «Подчиненные» превращаются в «единомышленников»	174
Три слагаемых успеха	177
Сколько вы стоите?	179
Тридцать главных причин, почему люди терпят поражение. Что нас сдерживает?	181
«Инвентаризация личности». Двадцать восемь вопросов о вас самих, на которые вы должны ответить	190
Деньги ждут вас! Но где именно?	195
Чему мы обязаны всеми этими чудесными дарами?	198

Глава 7. РЕШЕНИЕ.

Промедление смерти подобно!

Седьмой шаг к Богатству	211
Свобода или смерть!	214

Глава 8. НАСТОЙЧИВОСТЬ.

Постоянное усилие, поддерживающее веру.

Восьмой шаг к Богатству	227
Восемь признаков настойчивости	234
Шестнадцать признаков нерешительности	236

Как обрести настойчивость	241
Последний великий Пророк (Обзор Томаса Саггу)	246

Глава 9. МОЗГОВОЙ ЦЕНТР.

Движущая сила

Девятый шаг к Богатству	250
Три основных Источника Знания	251
Как получить СИЛУ с помощью «Мозгового центра»	252

Глава 10. СУБЛИМАЦИЯ.

Тайна превращения сексуальности в творчество.

Десятый шаг к Богатству	260
Десять стимулов сознания	263
Человеческое сознание может и должно быть стимулировано!	272
Почему редко кто из великих людей достиг успеха раньше, чем им исполнилось сорок?	275

Глава 11. ПОДСОЗНАНИЕ.

Связующее звено.

Одиннадцатый шаг к Богатству	290
Семь главных положительных эмоций	296
Семь главных отрицательных эмоций (чего следует избегать)	296

Глава 12.

**МОЗГ. Совершенная станция
для излучения и принятия мыслей.**

Двенадцатый шаг к Богатству	301
Миром правят Незримые Силы	303
Драматическая История Мозга	305
Что такое телепатия, и каковы ее принципы?	306

Глава 13.

ШЕСТОЕ ЧУВСТВО. Врата храма мудрости.

Тринадцатый шаг к Богатству	310
Как закалить характер при помощи самовнушения	313
Вера избавляет от Страх	322

Эпилог.

КАК ОБМАНУТЬ ПРИЗРАКОВ СТРАХА.

Перетряхните самого себя	323
Шесть основных видов СТРАХА	325
Страх нищеты	327
Только деньги, и ничего больше!	333
Страх критики	336
Страх болезни	340
Страх потерять любовь	344
Страх старения	346
Страх смерти	348
Старина беспокойство	351
Мать всех пороков. Седьмое главное зло	355
Как оградить себя от негативных влияний.	357

Вопросы для самоанализа	358
Пятьдесят семь самых известных оправданий для бездельников	366

Джордж Сэмюэль Клейсон.
САМЫЙ БОГАТЫЙ ЧЕЛОВЕК В ВАВИЛОНЕ

История о человеке, желавшем разбогатеть	372
Самый богатый человек в Вавилоне рассказывает о своем методе	380
Семь принципов богатства	394
Царский указ.	394
История о семи принципах богатства	395
Дискуссия о роли везения.	417
История о пяти законах золота	431
Пять законов золота	438
История о вавилонском ростовщике	447
История о стенах Вавилона.	464
История о вавилонском торговце верблюдами	470
История о вавилонских глиняных табличках.	483
Вавилон. Историческая справка	496
Рекомендованная литература	506
Об авторе	508

Наполеон Хилл

ДУМАЙ И БОГАТЕЙ

«Думай и богатей!»:

БЛАГОДАРНОСТИ И ПРИЗНАНИЯ

Мы считаем, что читателю будет небезынтересно узнать, что писали Наполеону Хиллу известные американские ученые, политики, бизнесмены о его философии успеха. Мы приводим здесь отрывки некоторых из этих писем.

...Дорогой мистер Хилл, я высоко ценю ваш великий труд по созданию этой философии. Я полагаю, что каждый политический деятель должен воспринять и использовать принципы, на которых основаны ваши уроки. Эта книга содержит богатый и очень полезный практический материал, который поможет руководителям всех уровней организовать свою работу наилучшим образом. Большой честью для меня явилось то, что я мог (в меру сил) участвовать в вашей колоссальной работе. Мне доставляет большую радость сознавать, что в этой философии «здорового смысла» есть и моя скромная лепта.

Искренне ваш,

Уильям Х. Тафт,
экс-президент и экс-председатель
Суда Соединенных Штатов

...Позвольте мне поблагодарить вас за все те щедрые комплименты, которыми вы удостоили меня в вашей рукописи. Я прочел ее и вижу, что вы не зря потратили так много сил и времени на ее подготовку. Философия, над которой вы работали, не имеет мировых аналогов, и я спешу вас поздравить с окончанием этого многолетнего труда. Ваши читатели будут вознаграждены стократ за усилия, которые они потратят при прочтении этой книги.

Томас Альва Эдисон,
изобретатель и предприниматель

...Несмотря на то, что наши научные изыскания лежат в разных областях, ваша работа мне кажется удивительно похожей на то, чем занимаюсь я. Я помогаю Природе создавать все более прекрасные и совершенные растения, в то время как вы используете те же самые законы, чтобы создавать более прекрасных и совершенных людей.

Лютер Бербанк,
«отец» научной селекции растений

...Я с удовольствием предоставлю всю информацию, которая вам потребуется. Это нисколько не обременит меня, напротив — доставит мне большое удовольствие. Вы работаете для миллионов людей, у которых нет ни времени, ни способностей для того, чтобы выяснять, в чем заключаются причины успехов и поражений.

Теодор Рузвельт,
президент Соединенных Штатов Америки

...Если бы у меня был маленький сын, я бы учил его читать по книгам Наполеона Хилла — одного из величайших и вдохновеннейших мировых писателей. Я знаю, что все ваши принципы успеха работают и дают потрясающие результаты. Я узнал это на собственном опыте: ведь я применяю их уже больше 30 лет!

Джон Уанамейкер,
основатель первой сети универмагов

...Вся наша политика управления гостиницами базируется на принципах успеха, которые описаны в вашей книге. Я являюсь вашим вечным студентом...

Е. М. Статлер,
владелец гостиничной сети

...Вашей философии успеха я обязан всем. Если бы я узнал о ней полвека назад, то наверняка достиг бы всего того, что имею сейчас, меньше чем в половину времени, которое на это потребовалось. Я искренне надеюсь, что мир оценит и вознаградит вас по заслугам.

Роберт Доллар,
владелец крупной паровой компании

...Мистер Рокфеллер просил передать вам, что он подтверждает истинность принципов, изложенных в вашей книге, и рекомендует их всем, кто ищет путь к успеху.

Секретарь Джона Рокфеллера,
основателя «Стандарт ойл компани»

...Я верю каждому слову, написанному Наполеоном Хиллом в его первой практической философии достижения успеха. Главная особенность этой философии заключается в той невероятной простоте и доступности, которая позволяет каждому человеку воспользоваться ею.

Дэвид Старр Джордан,
президент Стэнфордского университета

...Применяя принципы этой философии, мистер Кёртис создал одно из самых крупных мировых издательств.

Эдвард Бок,
редактор «Леди хоум магазин»,
о Кирасе Х. К. Кёртисе, основателе
«Кёртис паблишинг компани»

...Применяя многие из этих универсальных принципов философии успеха, мы смогли построить успешно функционирующую сеть магазинов-складов. Я полагаю, что не будет большим преувеличением назвать здание Вулворт памятником этой великой философии и ее автору — Наполеону Хиллу.

Ф. В. Вулворт,
основатель сети магазинов «Вулворт 5&10»

...Законы философии успеха — лучший страховой полис от неудачи.

Сэмюэль Гомперс,
лидер рабочего движения в США XIX–XX вв.

...Как я могу не поздравить вас с вашим постоянством! Любой человек, который посвящает столько времени вопросам человеческого счастья и процветания в этом мире, играет огромную роль в судьбе всех людей. Я глубоко впечатлен вашей философией и ее принципами, которые вы так ясно и доступно изложили в своей книге.

Вудро Вильсон,
28-й президент Соединенных Штатов Америки

...Я знаю, что вы меняете мир к лучшему. Меньше всего мне бы хотелось оценивать вашу философию в денежном эквиваленте, потому что, обучаясь у вас, я возвращаюсь в свои лучшие годы и вновь чувствую себя студентом. А это не может быть измерено никакими деньгами.

Джордж Истман,
основатель Истман-Кодак Компани

...Я считаю, что за успех, который выпал на мою долю, я должен благодарить вас, и никого более. Благодаря фундаментальным принципам вашей философии я добился всего, о чем мечтал, и даже больше. Позвольте мне считать себя вашим студентом № 1...

Уильям Ригли-младший,
основатель «Уильям Ригли Янг»
(крупнейшего в мире производителя жевательной резинки)

ПРЕДИСЛОВИЕ АВТОРА

В КАЖДОЙ ГЛАВЕ этой книги раскрывается секрет, благодаря которому более пятисот чрезвычайно состоятельных людей добились процветания и богатства. Я потратил несколько лет, чтобы проанализировать жизненный опыт каждого из них и вывести формулу успеха.

Впервые об этом мне рассказал Эндрю Карнеги более чем четверть века назад. Я был тогда юношей, почти мальчиком. Умудренный опытом, старый, но все еще привлекательный шотландец как-то раз в моем присутствии небрежно обронил слова «секрет успеха». Он расслабленно сидел в своем кресле и с лукавым огоньком в глазах внимательно наблюдал за моей реакцией: понял ли я действительное значение того, что он только что сказал? Когда он увидел, что я загорелся этой идеей, то спросил, готов ли я посвятить два десятка (или более) лет тому, чтобы раскрыть этот секрет множеству мужчин и женщин во всем мире — людям, чья жизнь без знания этой формулы могла бы превратиться в череду провалов и неудач. Я ответил, что готов, и сдержал свое слово.

В этой книге вы найдете не только секрет успеха Эндрю Карнеги — я расскажу вам, как тысячи людей, применяя в повседневной жизни правила успеха, достигли благосостояния. Карнеги решил, что «волшебная формула», которая позволила ему нажать огромное состояние и добиться благополучия во всем, должна быть доступна каждому, кто не имеет времени и возможностей

на изучение того, как успешные люди делают деньги. Он надеялся, что я помогу ему проверить и подтвердить эффективность этой формулы на опыте многих мужчин и женщин во всех странах мира. Он считал, что принципы, из которых складывается его формула успеха, должны преподаваться во всех общедоступных школах и колледжах. Карнеги был уверен: преподавание этой дисциплины могло бы так реформировать систему образования, что время обучения в школе сократилось бы вдвое и больше.

Его личный опыт, а также опыт Чарльза М. Шваба и многих других его однокашников, убедил Карнеги: бóльшая часть того, что преподается в школах и колледжах, не имеет никакой практической ценности. Тому, кто хочет преуспеть в бизнесе и стать состоятельным человеком, вся эта информация не дает ничего. Чтобы доказать это, Эндрю собрал группу молодых людей с небольшим уровнем образования и стал самостоятельно обучать их. В основном это были тренинги, направленные на развитие лидерских качеств. Кроме того, они изучали «формулу Карнеги» и претворяли ее в жизнь. Благодаря этому каждый из них достиг потрясающих результатов в бизнесе и личной жизни. Во второй главе, которая называется «Вера», рассказывается поразительная история основания сталелитейной корпорации *United States Steel*. Эта гигантская компания — детище одного из тех самых молодых людей, которых обучал Карнеги. Молодого человека звали Чарльз М. Шваб; впоследствии он признавался, что свое огромное состояние он нажил только благодаря знанию этой «волшебной формулы». Итак, секрет успеха Эндрю Карнеги принес ему шестьсот миллионов долларов! И это лишь одно из тысяч реальных доказательств того, что формула успеха срабатывает всегда, — если, конечно, человек готов ей следовать.

Этот и ему подобные факты (а это действительно факты, известные каждому, кто лично знал мистера Карнеги) дают вам
