

УДК 336.7
ББК 65.262.2
В54

Витковский, Валентин Евгеньевич.

В54 Трейдинг для начинающих. Как грамотно зарабатывать на бирже /
В. Е. Витковский. — Москва : Эксмо, 2019. — 288 с. — (Бизнес. Как это
работает в России).

ISBN 978-5-04-105255-3

Успешный трейдинг — это стратегия, которую легко адаптировать под рынок. Подход Витковского — математика из трех слагаемых: понимание рынка, психология трейдера и управление капиталом.

**УДК 336.7
ББК 65.262.2**

ISBN 978-5-04-105255-3

© Витковский В., текст, 2019
© Оформление. ООО «Издательство «Эксмо», 2019

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие. Как мы теряем и зарабатываем на бирже	9
Почему у книги такой формат?	9
Почему я не назвал книгу «Как и за счет чего люди зарабатывают деньги на бирже»?	10
Глава 1. У КОГО УЧИТЬСЯ ТРЕЙДИНГУ. ОШИБКА ВЫЖИВШЕГО	17
Сапер ошибается, а системщик обучает один раз	20
Тренер — алкоголик? Запишемся?	25
В гуру должно быть все прекрасно: и обувь, и часы, и ремень?	28
Как выбрать учителя? А может быть, как уговорить взять в ученики?	31
Все намного проще, чем кажется?	33
На охоте лучше перебдеть, чем недобдеть	34
Сложные проблемы всегда имеют простые, легкие для понимания неправильные решения (Закон Мерфи)	35
Каков шанс стать успешным трейдером?	36
Успешность учителя — в успехах его учеников?	39
Кого я возьму в ученики	42
О пропах, бесплатно обучающих трейдеров	43

Глава 2. ЧТО ЗНАЧИТ УСПЕШНЫЙ ТРЕЙДЕР? БЫТЬ САМЫМ ЛУЧШИМ? . . .	46
Зачем знать, сколько реально зарабатывают трейдингом другие?	50
Успешность в трейдинге... Расплачиваемся только в этой жизни?	54
Если у «управляющего» миллион рублей?	55
Об агрессии к успешным и «успешных» на трейдерских форумах	56
Зачем успешному трейдеру нужны деньги	58
Лучший частный инвестор. Так ли он хорош?	59
Глава 3. РИСКУЕМ ЛИ, НЕ РИСКУЯ? ЧТО ВАЖНЕЕ — УМЕТЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ ИЛИ ТЕРЯТЬ?	64
Рискуем ли, не рискуя?	65
Учение — это изучение чужого. Опыт — изучение своего	74
Глава 4. ПОКУПАЙ ДОРОГО, ПРОДАВАЙ ДЕШЕВО?	79
Почему приятнее быть умным среди глупых, а не глупым среди умных	81
Как и почему ловятся падающие ножи	84
Глава 5. ПРОДАВАЙ, КОГДА ВСЕ ПОКУПАЮТ, — ПОКУПАЙ, КОГДА ВСЕ ПРОДАЮТ?	96
Ну что, друзья? Поговорим о страхе?	96
Страшно? Значит, самое время покупать? А вы уверены, что — страшно?	97
Когда слово доктора не лечит.	101
Глава 6. ЗНАЙ, ГДЕ ПОКУПАТЬ И ГДЕ ПРОДАВАТЬ?	106
Какую видишь цель движения бумаги или валюты?	108
Глава 7. УЛУЧШАЙ СРЕДНЮЮ ЦЕНУ СВОЕЙ ПОЗИЦИИ?	122
Глава 8. ВОЗЬМИ СВОЙ ПРОЦЕНТ И ВЫКЛЮЧИ КОМПЬЮТЕР?	137
Глава 9. О СЛУЧАЙНОСТИ ПРИБЫЛИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ ПРОСАДОК	151

О случайности прибыли и закономерности просадок (по мотивам Т. Мартынова, К. Кастанеды и А. Герчика)	151
Можно ли ставить задачу зарабатывать понемногу, но каждый день?	156
Глава 10. СТОПЫ ПРИДУМАЛИ БРОКЕРЫ ДЛЯ ТРУСОВ?	169
Цена вернулась туда, где была до открытия сработавшего стопа.	
Что делать?	184
Глава 11. ДОВЕРЯТЬ ЛИ СВОЕЙ ИНТУИЦИИ: СИСТЕМНОСТЬ ПРОТИВ «ЧУЙКИ»	186
Глава 12. ЗА ЧТО БАТЬКА СЫНА БЬЕТ, А РЫНОК — ТРЕЙДЕРА.	201
Глава 13. МОЖНО ЛИ ДОВЕРЯТЬ ДРУГИМ?	227
Тезисы	233
Примечание автора от 2019 года:	238
Глава 14. ДЕЛАЙ ЧТО НРАВИТСЯ И ЧТО ПОЛУЧАЕТСЯ?	248
Это облегчит боль и сразу улучшит твоё самочувствие.	248
Торговля временем — адвентисты седьмого дня?	261
Глава 15. МОЖНО ЛИ ЗАРАБОТАТЬ ТРЕЙДИНГОМ?	267
Новичкам везет?	271
А нужно ли зарабатывать на бирже?	273
Послесловие. Гонка продолжается?	277

ПРЕДИСЛОВИЕ

КАК МЫ ТЕРЯЕМ И ЗАРАБАТЫВАЕМ НА БИРЖЕ

«Сколько умных и далеко не глупых людей приходит в трейдинг, а их рынок имеет.

Why? Warum? Perché? (где-то я такое прочитал)

Сколько классных и умных постов и статей во всех этих твиттерах, зирохэджах и сикингальфах.

Все так явно и прозрачно, все логично. Все продумывается.

А по итогу зарабатывают стабильно и много жалкие 2%...

В чем дело? Если опустить вопрос трудолюбия, упорства, способностей.

Если совсем простым языком: почему, блин, нас «имеют» на рынке?

Почему не выживают умные, образованные, успешные в другом бизнесе люди?

Ответьте, пожалуйста, у кого есть ответ?»

<https://smart-lab.ru/blog/472012.php>

«Все счастливые семьи похожи друг на друга, каждая несчастливая семья несчастлива по-своему».

Л. Н. Толстой, «Анна Каренина»



ПОЧЕМУ У КНИГИ ТАКОЙ ФОРМАТ?

Тот, кто прожил с интернетом бок о бок больше пятнадцати лет по 12 часов в сутки, практически все, что хотел и мог, уже высказал. А на просторах трейдерского рунета уже и получил ответ; ну или увидел реакцию на сказанное.

Обычно опытные трейдеры не склонны искренне общаться с новичками и совсем не склонны душевно общаться с такими же специалистами.

Конечно, можно намекнуть своим слушателям или читателям: я уже все молвил — идите и обрящете истину в моих блогах и комментариях на просторах рунета. Ну а можно взять и самому еще раз отредактировать и систематизировать то, что уже говорил ранее. Заодно уточняя и дополняя: в каком контексте и по какой причине было озвучено то или иное; и что ты думаешь сейчас по поводу возражений или дополнений...

ПОЧЕМУ Я НЕ НАЗВАЛ КНИГУ «КАК И ЗА СЧЕТ ЧЕГО ЛЮДИ ЗАРАБАТЫВАЮТ ДЕНЬГИ НА БИРЖЕ»?

Во-первых, потому что *«слушателям не нравится, когда говорящий отделяет себя от аудитории»* © Р. Гандапас.

Читатели, полагаю, от этого тоже не в восторге.

Во-вторых, потому, что я — зарабатывающий трейдер и надеюсь таковым оставаться. Хотя и сейчас бываю не только зарабатывающим... ну или зарабатывающим отнюдь не на всех таймфреймах¹ одновременно.

Но как зарабатывающий на устраивающих меня таймфреймах, я не очень заинтересован, чтобы вы узнали все мои сегодняшние конкретные методы и приемы заработка.

А будучи еще и системным трейдером, осознаю значимость риска того, что вы попытаетесь (и, может быть, даже успешно) повторить их. По этой же причине у меня нет в интернете и видео с описанием моей торговой системы.

Но в данном случае моя оценка соотношения рисков и удовлетворенных амбиций делает для меня возможным сказать несколько слов о трейдинге и о вас — моих настоящих и потенциальных конкурентах, пока, предполагаю, не столь успешных в трейдинге.

¹ Таймфрейм — временной интервал котировок на графике финансового инструмента. — *Прим. ред.*

Ну и рассказать, как и почему вы, по моему мнению, теряете деньги. Надеюсь, у меня получится. Ведь над этим мне приходилось и приходится думать ежедневно на протяжении 15 лет, что я в трейдинге. И размышлять над тем, как зарабатывают другие. Ведь когда я теряю — другие обогащаются за мой счет. А значит, желательно понимать, как это происходит.

И да, книга — не инструкция и не грааль. Это — лишь моя позиция. Почему не взгляд или мнение? Потому что взгляд, мнение, «чуйка» могут быть у аналитика, прогнозиста или игрока. А у трейдера — позиция. Открытая или закрытая. В смысле — либо она есть, либо ее нет. Ну вот я вам и обнажу свою открытую позицию в трейдинге.

Начать предлагаю с вопроса, который мне однажды задал на одном из трейдерских форумов некий молодой человек:

«У меня есть вопросы... точнее вопросик... увидел у вас в профиле опыт на рынке 8 лет... неплохой как время лично для меня... конечно, числа ничего не значат (но я думаю, в данной структуре ой как значат...) хотелось бы спросить: у вас как успехи в торговле за все это время... как начинали, каковы результаты... что используете как индикатор для входа в позицию... спрашиваю лично для себя... потому что сам недавно начал торговать... хочу набраться опыта у тех, кому не жалко помочь молодому юноше, спасибо:» <https://smart-lab.ru/blog/17417.php>



Написав ответ, подумал: а ведь эти вопросы терзают и других «юнош»... Поэтому решил дать свой ответ всем, кому интересно:

«Добрый день. Начинал я очень правильно.

Покупал тогда, когда все продавали, и продавал, когда все покупали. Пытался купить дешево, продать дорого, искал точки разворотов (максимумы и минимумы), оптимальные для сделок с небольшим контролируемым риском.

Если мне давали лучшую цену, чем была изначально, — добавлял в портфель, улучшая среднюю цену, если давали еще лучше — еще улучшал... и еще...

Работал без стопов¹, так как видел, что они часто срабатывают ложно, и я был уверен, что всегда закрою позицию вручную.

Стремился, чтобы как можно больше трейдов было в плюс, а также чтобы каждый день, неделя и месяц прошли без убытка. Старался действовать по принципу «лучше хоть маленький, но профит, чем убыток».

Если было три убыточных сделки подряд — в тот же день прекращал торговлю. Если убыточными были два дня подряд — не торговал неделю. Если убыточной выдавалась вся неделя — не торговал месяц...

Искал для покупок упавшие ниже других недооцененные бумаги, а для продажи — необоснованно переоцененные рынком. И вообще продавал «перекупленный» рынок и покупал «перепроданный»...

Как можно тщательнее определял целевой уровень, до которого должна дойти цена, и на этих уровнях закрывал позицию, в том числе и переворотом. Не забывая при этом о правиле, что планируемая прибыль должна быть в три раза больше возможного убытка. Ну и про риск в 2% на одну сделку тоже не забывал.

Ничего не делал наобум — во всех своих действиях опирался на индикаторы, уровни Фибоначчи², фигуры теханализа...

И, конечно же, с учетом своего базового образования и десятилетнего опыта работы в реальном финансовом секторе, использовал свои знания, навыки и умения в фундаментальном анализе — как в макроэкономическом, так и на уровне отдельных эмитентов. Не сбрасывал со счетов и информационно-новостной фон...

Три года совершенствовал себя в этом ключе. Очень много внимания уделял психологическим внутренним установкам, так как был уверен, что мои удачи и неудачи зависят исключительно от моей дисциплинированности...

А через три года выбросил в корзину все вышеназванное, стал системным трендовиком и начал, наконец, зарабатывать. А еще через два года поднялся за счет одного только трейдинга».

¹ Стоп (стоп лосс) — ограничение риска по открытой торговой сделке. — *Прим. ред.*

² Уровни Фибоначчи — графические уровни поддержки и сопротивления. Позволяют проводить анализ любого актива, а также прогнозировать дальнейшую динамику его движения. — *Прим. ред.*

Ну вот я вам и рассказал вкратце, о чем эта книга. Если настроены играть дальше, то прошу на поле!

* * *

«Игра любой команды строится от обороны».

Станислав Черчесов

<http://cherchesov.com/coach/rus-blogs.asp?lang=rus>



Начнем и мы с обороны: с разбора того, как и почему люди теряют деньги на бирже.

* * *

Почему даже рациональный и непогрешимый человек, попав на биржу, начинает делать глупости? Ответ прост — потому что обычный человек привык искать причинно-следственные связи и никак не привык действовать в условиях неопределенности и уж тем более случайности. Чтобы работать на поле «неопределенности», нужен такой инструмент, которого у неподготовленного человека нет¹.

Тимофей Мартынов

Основная трудность в трейдинге — вероятностный характер результатов. Человек по природе своей настроен добиваться не вероятности, а достоверности результата. И он предполагает, что обдуманное действие должно приводить к правильным результатам. Если же этого не происходит, то это означает, что было недостаточно информации, или действия был недостаточно продуманными, или они были недостаточно настойчивыми.

Но трейдинг схож с ездой на велосипеде с обратным поворотом руля, когда управляемый транспорт едет в другую сторону. Ролик доступен по ссылке на Youtube: <https://www.youtube.com/watch?v=MFzDaBzBIL0>



¹ *Мартынов Т.В.* Механизм трейдинга: как построить бизнес на бирже? Москва: Издательство «Э», 2018.

Кто не владеет английским в совершенстве, кратко перескажу: в ролике утверждается, что никто не может проехать на таком велосипеде даже нескольких метров, чтобы не упасть. Герой ролика тренировался 8 месяцев и вроде как научился. А потом дал велосипед своему сыну, и тот освоил его за... пару дней!

Самое смешное, что после восьми месяцев езды на обратном руле наш герой сел на обычный велосипед и... не смог проехать и пары метров! Но, что еще забавнее, через 20 минут попыток навыки к нему вернулись, и он снова смог нормально управлять двухколесным другом.

Итак, чтобы научиться ездить на велосипеде с обратным механизмом руля, человеку потребовалось 8 месяцев. А механизм трейдинга — это еще жестче и круче: у нашего велосипеда руль крутишь в одну сторону, а куда повернет колесо — абсолютно неизвестно. Ведь трейдинг стохастичен¹, как рынок. То есть его результаты не предопределяются с большой вероятностью действиями — очень много случайных, привходящих факторов, которые «правят бал».

Стохастичен, но, к счастью, и с небольшим статистическим отклонением в сторону тренда. То есть трейдинг — это велосипед, в котором с вероятностью 48:52 переднее колесо поворачивает само, куда заблагорассудится. Или куда выпадет генератором случайных чисел.

И все же у нас есть те самые 2% преимущества, порождаемые потоками денег, формирующими тренды, и эти 2% позволяют нам не спеша, кругами и с просадками, но ехать туда, куда нужно. Вот почему я — трендовик. И вот почему эта книга написана с позиции трендовика.

¹ Стохастичность (др.-греч. *στόχος* — цель, предположение) — случайность. — *Прим. ред.*

* * *

«Удачливый торговец должен сражаться с этими врожденными и неистребимыми инстинктами. Он должен добиться того, чтобы эти естественные импульсы работали вполне противоестественным образом. Где обычные люди надеются, он должен страшиться, где они страшатся, он должен надеяться».ю

Эдвин Лефевр,

«Воспоминания биржевого спекулянта»

Вот с какими вредными советами я неоднократно встречался и встречаюсь на просторах трейдерского рунета (часть из них я проверил на собственной шкуре):

- *Покупай дешево, продавай дорого!*
- *Покупай, когда все продают; продавай, когда все покупают!*
- *Думай о рынке — определяй заранее, где будешь покупать и где — продавать!*
- *Стремись к максимальному проценту прибыльных сделок!*
- *Стремись каждый день закрыть хоть в маленькую, но прибыль — от прибыли еще никто не разорялся!*
- *Фиксируй прибыль, не жди, когда она превратится в убыток!*
- *Если рынок дал тебе возможность купить дешевле, чем ты предполагал купить ранее, или продать дороже, чем ты предполагал продать ранее, не будь лохом — пользуйся возможностью!*
- *Рынок всегда возвращается к своим прежним уровням — не спеши фиксировать убыток!*
- *Стопы придумали брокеры для трусов!*

Думаю, что многие (если не большинство) из этих советов вы, как нормальный человек, можете считать вполне обоснованными и логичными. Но сложность трейдинга заключается в том, что, как верно заметил Лефевр еще сто лет назад, — рынок играет против нормальных реакций обычного человека, и приходится их выворачивать наизнанку. А выворачивать можно,