

УДК 334:159.9
ББК 88.4
Х45

*Права на перевод получены соглашением
с Napoleon Hill Foundation.*

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Napoleon Hill, William Clement Stone
**Success Through
A Positive Mental Attitude**

Хилл, Наполеон.

X45 Как сила позитивного мышления сделает вас богатыми / Наполеон Хилл, Уильям Клемент Стоун. — Москва : Издательство АСТ, 2019. — 416 с.

978-5-17-115972-6 (Думай и богатей)

978-5-17-115970-2 (Главный секрет притяжения денег)

Наполеон Хилл — один из самых значимых Учителей Успеха всех времен. В этой книге он откроет вам формулу мышления, которая принесет в вашу жизнь радость и деньги!

Загадайте желание. Чего бы вам хотелось — больше денег? Карьеру? Семью? Здоровье? Новый бизнес? Ум оказывает огромное влияние на весь организм и воздействует на все, что нас окружает. Перестройте сознание — и желания сбудутся. Эта книга поможет вам освободить скрытую энергию, дремлющую в вас, и направить ее потенциал на реализацию любых целей. Хотите изменить жизнь? Начните с книги Наполеона Хилла, как это сделали до вас сотни богатых, успешных и знаменитых людей.

ПРАЙМ



Макет подготовлен редакцией

Мы в социальных сетях. Присоединяйтесь!

vk.com/prime_ast

instagram.com/prime.ast

facebook.com/praim.ast



ISBN 978-1416541592 (англ.)

ISBN 978-5-17-115972-6
(Думай и богатей)

ISBN 978-5-17-115970-2
(Главный секрет притяжения денег)

© 1960, 1977 By Prentice Hall, Inc.

© Шапочкина И., перевод
на русский язык, 2019

© ООО «Издательство АСТ», 2019

Оглавление

<i>Предисловие</i>	9
<i>Вступление</i>	12

Часть I С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ ДОСТИЖЕНИЕ УСПЕХА

<i>Глава 1.</i>	
Знакомьтесь — самый важный человек	22
<i>Приложение 1.</i>	
Основные тезисы	40
<i>Глава 2.</i>	
Вам под силу изменить свой мир	44
<i>Приложение 2.</i>	
Основные тезисы	64
<i>Глава 3.</i>	
Приводим в порядок мысли	66
<i>Приложение 3.</i>	
Основные тезисы	84
<i>Глава 4.</i>	
А вы осмелитесь исследовать силу своего сознания?	87
<i>Приложение 4.</i>	
Основные тезисы	106
<i>Глава 5.</i>	
Кое-что еще	108
<i>Приложение 5.</i>	
Основные тезисы	123

Часть II
ПЯТЬ СЕНСАЦИОННЫХ СПОСОБОВ
ДОБИТЬСЯ УСПЕХА

<i>Глава 6.</i>	
У вас есть проблема? Прекрасно!.....	126
<i>Приложение 6.</i>	
Основные тезисы	143
<i>Глава 7.</i>	
Учитесь видеть	145
<i>Приложение 7.</i>	
Основные тезисы	161
<i>Глава 8.</i>	
Секрет достижения цели	163
<i>Приложение 8.</i>	
Основные тезисы	177
<i>Глава 9.</i>	
Как мотивировать себя	179
<i>Приложение 9.</i>	
Основные тезисы	194
<i>Глава 10.</i>	
Как мотивировать других	196
<i>Приложение 10.</i>	
Основные тезисы	215

Часть III
ВАШ КЛЮЧ ОТ ЦИТАДЕЛИ
БЛАГОПОЛУЧИЯ

<i>Глава 11.</i>	
Существует ли короткий путь к богатству?	218
<i>Приложение 11.</i>	
Основные тезисы	221

Глава 12.	
Как привлекать, а не отталкивать благополучие	222
Приложение 12.	
Основные тезисы	237
Глава 13.	
Если у вас нет своих средств, используйте ЧС!	239
Приложение 13.	
Основные тезисы	261
Глава 14.	
Как получать удовольствие от работы	263
Приложение 14.	
Основные тезисы	278
Глава 15	
Великолепная одержимость	279
Приложение 15.	
Основные тезисы	299

Часть IV ПРИГОТОВЬТЕСЬ К УСПЕХУ!

Глава 16.	
Как пополнить свою энергию	304
Приложение 16.	
Основные тезисы	316
Глава 17.	
Вы можете иметь крепкое здоровье и долгую жизнь	318
Приложение 17.	
Основные тезисы	339
Глава 18.	
Можно ли привлечь счастье?	342

Приложение 18.	
Основные тезисы	360
Глава 19.	
Избавьтесь от чувства вины.....	362
Приложение 19.	
Основные тезисы	377

Часть V ДЕЙСТВУЙТЕ!

Бездействие.....	380
Глава 20.	
Оцените свой коэффициент успеха.....	381
Приложение 20.	
Основные тезисы	393
Глава 21.	
Разбудите внутреннего гиганта.....	394
Приложение 21.	
Основные тезисы	398
Глава 22.	
Удивительная сила библиографии.....	399
Приложение 22.	
Основные тезисы	410

Предисловие

Великий датский философ и религиозный мыслитель Серен Кьеркегор однажды написал: «Хороша та книга, которая читает вас».

Как раз такую книгу вы и держите в руках — книгу, которая не только стала классикой в сфере самопомощи, но и наделена редкой способностью находить подход к проблемам, внимательно рассматривать их и предлагать решение, как старый добрый друг.

Но я должен предупредить вас.

Эта книга сама ничего за вас не сделает. Но если вы искренне хотите изменить свою жизнь к лучшему, готовы потратить на это время, поразмыслить и приложить усилия для достижения своих целей, — и если вы не обманываете себя, — *тогда* вы держите в руках бриллиант, выдернутый с галечного пляжа, дорожную карту, ведущую к лучшему будущему, бесценный чертеж, способный полностью перестроить всю вашу жизнь.

Я говорю это, основываясь на собственном опыте. Много лет назад из-за своей глупости и ошибок я потерял все, что было мне дорого, — семью, дом, работу. Практически без гроша в кармане и ориентиров я начал странствовать по стране в поисках себя и ответов, которые могли бы сделать мою жизнь хоть сколько-нибудь сносной.

Большую часть времени я проводил в библиотеках, потому что они были бесплатными и теплыми. Я прочел все — от Платона до Пила¹ — в поисках того самого посыла, который объяснил бы, в какой момент я свернул не туда и что мне нужно сделать, чтобы спасти остатки моей жизни.

Долгожданный ответ нашелся в книге У. Клемента Стоуна и Наполеона Хилла — *«Вперед к успеху с позитивным мировосприятием»*. На протяжении более чем 15 лет я применял простые техники и методики, описанные в этой книге, и они принесли мне больше счастья и богатства, чем я заслуживал. Из бедного безродного бродяги я постепенно превратился в президента двух корпораций и главного редактора лучшего в мире журнала — «Success Unlimited». Также я написал шесть книг, и одна из них — «Величайший торговец в мире» — стала самым продаваемым пособием для продавцов за все время. Она была переведена на 14 языков и распродана тиражом свыше трех миллионов экземпляров.

Но ничего бы не вышло, если бы не ежедневное применение принципов успеха, которые я нашел в работе Стоуна и Хилла. Если уж мне удалось достичь того, чего я достиг, ничего не имея за плечами, то представьте, чего сможете добиться *вы* с тем, что у вас уже есть.

Мы живем в странном и быстро меняющемся мире: каждый день лжепророки пропагандируют свои модели достижения счастья и успеха. Но популярность этих идей держится недолго и быстро исчезает, как исчезла мода на хулахупы или камни-питомцы. И когда морок спадет, истина книги Стоуна и Хилла

¹ *Пил Норман* (1898–1993) — американский писатель, богослов, священник, создатель «Теории позитивного мышления».

все еще будет менять жизни тысяч еще не рожденных на свет.

Так вы хотите изменить свою жизнь к лучшему?

Если да, тогда эта книга — ваш счастливый шанс. Прочтите ее. Изучите. Прочтите снова. А затем приступайте к действиям. На самом деле все очень просто, если заставить сознание работать.

И тогда с вами начнут происходить потрясающие вещи.

Уж я-то знаю.

ОГ МАНДИНО

Вступление

Любая вдохновляющая книга по самопомощи, включая эту, должна оцениваться по тому, какие изменения происходят с вами, читателем, когда сила книги мотивирует вас на совершение желаемого действия. В этом плане эта книга считается одним из самых успешных и вдохновляющих на действия пособий по самопомощи в XX столетии. Она вдохновила тысячи мужчин, женщин и подростков на обретение крепкого физического, психологического и душевного здоровья, поиски счастья, погоню за благополучием и достижение разнообразных целей, не противоречащих божественным законам и не нарушающих права ближних. С вами тоже произойдет нечто потрясающее — если вы готовы. Подготовьте себя к этому и хорошенько усвойте высказывание Эндрю Карнеги о том, что *все достижения и богатства начинаются с идеи!*

Прежде чем двинуться дальше, я хочу рассказать вам о моем соавторе докторе Наполеоне Хилле.

«Думай и богатей»

Книга Наполеона Хилла «Думай и богатей» смотивировала на обретение богатства и успеха в работе больше людей по всему миру, чем любая другая книга, написанная в XX веке. Ее автор родился в нищете в бревенчатой хижине в округе Уайз штата

Вирджиния в октябре 1883 года, а умер в ноябре 1970 в Гринвилле, штат Южная Каролина.

Еще мальчиком юного Хилла благословляла, вдохновляла и мотивировала на большие свершения его спокойная и терпеливая мачеха, которая души в нем не чаяла. Это она заставила «трудного ребенка» развить характер, усердно работать и стать образованным и прилежным учеником.

В 1908 году во время обучения в колледже и работы в журнале юному Хиллу поручили взять интервью у Эндрю Карнеги — величайшего сталепромышленника, философа и филантропа.

Молодой человек так впечатлил Карнеги, что тот пригласил его к себе домой. Час за часом на протяжении трех дней эти двое обсуждали философию. Старший романтизировал жизнь философов и их влияние на мировую цивилизацию, а младший с восхищением его слушал.

Во время беседы Карнеги старался просто и понятно описывать принципы и концепции философов, которые он приукрашивал. И он рассказал главное: *как применять* эти принципы в повседневной жизни и как они соотносятся с ним самим, его семьей, профессией и любым человеческим действием.

Вызов

Эндрю Карнеги хорошо знал человеческую натуру. Единственный способ заинтересовать энергичного, обладающего рвением и упорством экстраверта, чьи разум и эмоции сосуществуют в гармонии, — это бросить ему вызов. Юный гость как раз был таким. Поэтому ему бросили вызов.

«Что такого есть в атмосфере этой великой нации, что такой иностранец, как я, или любой другой

человек может построить бизнес, обрести благополучие и добиться успеха?» — спросил Карнеги. И, прежде чем Хилл успел ответить, продолжил: «Я предлагаю вам посвятить 20 лет своей жизни изучению философии американских достижений и найти ответ. Вы принимаете вызов?»

«Да!» — последовал быстрый ответ.

Эндрю Карнеги был искренне убежден, что *за любую достойную вещь необходимо платить упорным трудом*. Он готов был потратить свое личное время на молодого автора, чтобы консультировать его, знакомить с выдающимися американцами своего времени и оплачивать необходимые расходы на поездки с целью взятия интервью. Но Хиллу все равно приходилось зарабатывать себе на жизнь.

За следующие 20 лет Хилл взял интервью более чем у 500 успешных людей. В их число вошли: Генри Форд, Уильям Ригли, Джон Ванамейкер, Джордж Истман, Джон Рокфеллер, Томас Эдисон, Теодор Рузвельт, Элберт Хаббард, Джей Огден Армор, Лютер Бернбанк, доктор Александр Грехем Белл и Джулиус Розенвальд.

Так Хилл и заработал себе на жизнь — применяя множество принципов, о которых узнал от Карнеги и тех, кого интервьюировал. А в 1928 году он закончил написание восьмитомника «16 законов успеха» — книг, которые смотивировали тысячи людей на обретение благополучия и помогли им стать выдающимися достиженцами.

По рекомендации сенатора Западной Вирджинии Дженнингса Рандольфа Наполеон Хилл служил советником сразу у двух президентов Соединенных Штатов: Вудро Вильсона и Франклина Рузвельта. Он влиял на те их решения, которые, в свою очередь, оказали влияние на развитие американской истории.

Когда ровно через 20 лет после первой встречи Хилла с Эндрю Карнеги в свет вышли «16 законов успеха», эти книги перевернули мир. Семь лет спустя, находясь на должности советника Франклина Рузвельта, Хилл взялся за написание главного своего труда — «Думай и богатей». Книга была опубликована в 1937 году и прочитана более чем десятью миллионами человек.

Плодотворные исследования

В 1937 году книга «Думай и богатей» досталась мне от Мориса Пикуса, известного менеджера и консультанта по продажам, а также лектора. Изложенная в ней философия настолько совпадала с моей собственной, что я разослал эту книгу по всем США своим торговым представителям (в то время я владел и работал в компании «Combined Insurances» — торговой организации, специализирующейся исключительно на оформлении страховок от несчастного случая).

Бинго! Проведя плодотворные исследования, я сорвал настоящий джекпот. Я обрел рабочий инструмент, способный мотивировать торговых представителей на увеличение продаж и прибыли, а иногда даже на обретение благополучия, всего лишь выполняя рекомендации из вдохновляющей на действия книги по самопомощи.

«Но как же история Эндрю Карнеги, „Думай и богатей“ и „16 законов успеха“ связаны с этой книгой?» — спросите вы. Отвечаю: если бы не они, эта книга никогда не была бы написана. Но она была написана и впервые опубликована издательством «Принтес холл» в 1960 году.

«Думай и богатей» содержит основные принципы философии Эндрю Карнеги — они же содержатся

в «16 законах успеха» — наряду с философией и опытом Наполеона Хилла, а также историями многих людей, которые прочли восемь томов «16 законов успеха» и достигли благополучия и процветания. В этой книге вы найдете все эти принципы и даже больше. Она подробно рассказывает, как пользоваться величайшим из созданных механизмов — настолько удивительным, что только Богу под силу сотворить такой. Этот механизм — человеческий компьютер. Это ваш мозг и нервная система, на основе которых был создан механический компьютер.

Эта книга расскажет, *что и как* делать, когда придет время подключиться и воспользоваться силой вашего подсознания. Обучали ли вас где-нибудь конструктивно использовать, нейтрализовывать, контролировать или приводить к балансу свои страсти, эмоции, инстинкты, склонности, чувства, настроения, образ мышления или действия? Учили ли вас метить выше и добиваться своего несмотря на препятствия? Если ваш ответ «нет», то вы *научитесь* этому, если прочтете эту книгу и примените приведенные в ней принципы.

Результаты, на которые можно рассчитывать

За последние 16 лет было напечатано более 420 тысяч экземпляров этой книги в твердом переплете. Наши читатели добились таких впечатляющих успехов в изменении жизни к лучшему, с таким мужеством встречали проблемы и воплощали в реальность свои мечты, что, когда появилась возможность напечатать книги в мягкой обложке в издательстве «Pocket Books», я был в восторге. Книги карманного формата достигают тиражей в сотни тысяч экземпляров. Наша основная

с Наполеоном Хиллом задача — помочь как можно большему количеству людей освободиться из-под гнета нежеланных мыслей, привычек и действий, а также найти и обрести истинные жизненные богатства путем удовлетворения желаний, не противоречащих божественным законам и не нарушающих права их ближних.

Свобода от сдерживающих ограничений

В предисловии к этой книге Ог Мандино написал следующие строки:

«Я говорю это, основываясь на собственном опыте. Много лет назад из-за своей глупости и ошибок я потерял все, что было мне дорого, — семью, дом, работу. Практически без гроша в кармане и ориентиров я начал странствовать по стране в поисках себя и ответов, которые могли бы сделать мою жизнь хоть сколько-нибудь сносной.

Долгожданный ответ нашелся в книге У. Клементы Стоуна и Наполеона Хилла — „Вперед к успеху с позитивным мировосприятием“.

Сегодня Ог Мандино — известный лектор и автор «Лучшего торговца в мире», а также ряда других книг по самопомощи. А Норман Винсент Пил, равно как и другие известные авторы, не раз говорили мне, как часто они вдохновляли других на высокие свершения, цитируя примеры и принципы из этой книги.

Недавно друг пригласил меня на ужин в один из знаменитых вашингтонских ресторанов. Официант по имени Джимми обслуживал нас так здорово и эффективно, как не обслуживал ни один другой официант ни в одном другом ресторане мира. После ужина,

когда мой приятель покинул ресторан, Джимми отвел меня в сторону и спросил, может ли он отнять у меня пару минут.

«Конечно», — ответил я.

«Я просто хотел сказать, что книга „*Вперед к успеху с позитивным мировосприятием*“ спасла мне жизнь», — сказал он.

Другой парень, Тед Джи, признавался мне: «Когда я был на шоу Ли Филипса, вы сказали, что собираетесь изменить мою жизнь. Что ж, вам удалось, и вот что изменилось в моей жизни за последние пять лет: я открыл бизнес и неплохо им управляю; две мои дочери окончили, а третья все еще учится в престижном колледже (до этого у меня не было денег, чтобы оплачивать их обучение); я купил дом с бассейном и полем для гольфа и с тому подобными изысками; я шикарно отдыхаю и даже больше! Огромное спасибо вашей книге. Она всегда лежит на моем ночном столике и является, должно быть, самым ценным из моих увлечений».

Врач из Милуоки, штат Висконсин, оба раза, когда я видел его, сказал: «Полагаю, вам интересно будет узнать, что одно из наиболее эффективных лекарств, которые я назначаю пациентам с психосоматическими заболеваниями, — это ваша книга».

И хотя существует несколько тысяч подобных примеров, связанных с этой книгой, величайшим доказательством станет *ваш* опыт, когда вы научитесь применять описанные в ней принципы.

Особые указания

Когда будете читать эту книгу, читайте ее так, словно авторы — ваши близкие друзья и писали эту книгу специально для вас. Подчеркивайте затрагивающие

вас предложения, цитаты и слова. Выучите самомотивации. Помните, что цель этой книги — сподвигнуть вас на желаемое действие.

Авраам Линкольн имел привычку учиться у книг, которые читал, у людей, которых встречал, и у повседневных событий. Это давало ему пищу для размышлений. Таким образом у него появлялась возможность сродниться с этими идеями, приспособиться к ним и использовать как свои собственные.

Вы тоже можете преобразовать свое творческое мышление, актерские способности, знания, а также личную и физическую энергию в успех, благополучие, здоровье и счастье. Эта книга не просто расскажет вам, как это сделать, но и подтолкнет к действиям.

Ищите свой посыл. А когда найдете, разглядите его и приступайте к действиям! Чтобы направить сознание в нужное русло, старайтесь отвечать на каждый вопрос в конце каждой главы во время размышлений и планирования.

У. КЛЕМЕНТ СТОУН

Часть I

С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ ДОСТИЖЕНИЕ УСПЕХА

Глава 1

ЗНАКОМЬТЕСЬ — САМЫЙ ВАЖНЫЙ ЧЕЛОВЕК

Знакомьтесь — самый важный человек! Вы обязательно познакомитесь с ним где-то в этой книге — встреча будет внезапной и повергнет вас в такой шок, что ваша жизнь полностью изменится. Когда вы встретите этого человека, то узнаете его секрет. Вы обнаружите, что у него есть невидимый талисман с загадочной аббревиатурой ПМ с одной стороны и НМ с другой.

Этот невидимый талисман обладает двумя удивительными способностями: он может как привлекать благополучие, успех, счастье и здоровье, так и отталкивать их, лишая вас всего, ради чего стоит жить. Первая из способностей, ПМ, помогает некоторым людям взбираться наверх и оставаться там. Вторая способность, НМ, всю жизнь удерживает человека на дне. Также НМ может сбрасывать с вершины тех, кто ее достиг.

Возможно, история Эс Би Фуллера продемонстрирует вам, как это работает.

Не Бог виноват в нашей бедности

Эс Би Фуллер был одним из семи детей темнокожего фермера-арендатора из Луизианы. Он начал работать в пять лет, а к девяти уже был погонщиком мулов. В этом не было ничего особенного. Дети многих фермеров-арендаторов начинали работать рано. В таких семьях люди смирились с бедностью и не желали лучшей доли.

От своих друзей юный Фуллер отличался только одним: у него была замечательная мать. Она отказывалась приучать своих детей к бедности, хотя сама провела всю жизнь в нужде. Она понимала, что есть нечто неправильное в том, что ее семья еле сводит концы с концами в мире, где царят радость и изобилие. Иногда мать делилась своими мечтами с сыном.

«Мы не обязаны бедствовать, Эс Би, — как-то сказала она. — И не вздумай когда-нибудь сказать при мне, что мы бедны по божьей воле. Не Бог виноват в нашей бедности. Мы бедны потому, что ваш отец никогда не стремился к богатой жизни. И ни у кого в нашей семье никогда не было желания что-то менять».

Ни у кого не было *желания* достичь благополучия. Эта мысль засела в сознании маленького Фуллера так сильно, что изменила всю его жизнь. Он начал *хотеть* быть богатым. Он держал в уме вещи, которые хотел, и избавлялся от тех, которых не хотел. В результате у него внутри разгорелось сильное желание разбогатеть. Самый быстрый способ заработать, решил молодой человек, это что-то продать. Выбор пал на мыло. И Фуллер продавал мыло в течение 12 лет, ходя от двери к двери. Затем он узнал, что компанию, которая поставляла ему мыло, собираются продать на аукционе. Стоимость фирмы составляла 150 тысяч долларов. За 12 лет торговли и скрупулезного

откладывания каждого пенни ему удалось скопить 25 тысяч. Он договорился внести свои 25 тысяч долларов в качестве залога, а остальные 125 тысяч перевести на счет продавца в течение 10 дней. В соответствии с подписанным договором, если он не находил деньги за этот период, то терял залог.

За 12 лет торговли мылом Эс Би Фуллер снискал уважение и восхищение многих бизнесменов. К ним-то он первым делом и обратился. Также он занял денег у близких друзей, кредитных компаний и инвестиционных групп. Накануне дня оплаты у него было 115 тысяч долларов. Оставалось добыть еще 10 тысяч.

В поисках света

«Я исчерпал все источники для займа, — вспоминал он. — Стояла поздняя ночь. Я встал на колени и начал молиться. Я просил Бога послать мне человека, который вовремя даст мне недостающие 10 тысяч долларов. Я пообещал себе, что буду ехать по 61-й улице до тех пор, пока не увижу свет в каком-нибудь бизнес-центре. Я попросил Бога послать мне этот свет в качестве ответа».

Когда Эс Би Фуллер выехал на 61-ю улицу Чикаго, было 11 часов вечера. Свет он увидел через пару кварталов в офисе одного подрядчика.

Фуллер вошел в офис. Там, за столом, утомленный работой, сидел человек, которого он немного знал. Фуллер понял, что должен быть смелым.

«Хотите заработать 1000 долларов?» — напрямик спросил Фуллер. Подрядчик был огорошен вопросом. «Да, — ответил он. — Конечно».

«Тогда выпишите мне чек на 10 тысяч долларов, и когда я добуду деньги, я заработаю 1000 долларов сверху», — вспоминает Фуллер разговор с этим

человеком. Он назвал подрядчику имена других людей, у которых одолжил деньги, и в деталях рассказал, в чем заключалась суть его бизнеса.

Рассмотрим секрет его успеха

Еще до исхода ночи в кармане Фуллера оказался чек на 10 тысяч долларов. Со временем он приобрел контрольный пакет акций не только в этой, но и в семи других компаниях, включая четыре косметические фирмы, компанию по изготовлению чулочно-носочной продукции, звукозаписывающую компанию и газету. Когда мы попросили его раскрыть секрет своего успеха, он повторил слова матери, сказанные ему много лет назад:

«Не Бог виноват в нашей бедности. Мы бедны потому, что наш отец никогда не стремился к богатой жизни. И ни у кого в нашей семье никогда не было желания что-то менять».

«Видите ли, — сказал Фуллер, — я знал, чего я хочу, но не знал, как этого достичь. Поэтому я штудировал Библию и другие вдохновляющие книги. Я молил о знании, которое помогло бы мне добиться моих целей. В воплощении моего сильного желания в реальность сыграли важную роль три книги:

- 1) Библия,
- 2) „Думай и богатей“,
- 3) „Тайна Веков“ Роберта Кольера.

Но особенно сильно меня вдохновляла Библия.

Если ты четко представляешь себе, чего хочешь, то с легкостью узнаешь это, когда увидишь. Например, когда читаешь книгу, ты сразу видишь возможности для достижения своих целей».