

УДК 334:159.9

ББК 88.4

X45

*Права на перевод получены соглашением
с Napoleon Hill Foundation.*

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Napoleon Hill

Napoleon Hill's Greatest Speeches

Хилл, Наполеон.

X45 Слова, которые превратятся в деньги! / Наполеон Хилл. — Москва : Издательство АСТ, 2019. — 320 с.

978-5-17-114431-9 (Думай и богатей)

978-5-17-114428-9 (Главный секрет притяжения денег)

Эта книга публикуется на русском языке впервые. Здесь вы найдете эксклюзивные мысли настоящего Учителя Успеха, идеи, которые вдохновляют и действительно помогают привлечь в свою жизнь деньги

Как превращать неудачи и поражения в основу будущего успеха? Какие правила надо знать, чтобы избежать финансовых провалов? Как ваше сознание может программировать вас на деньги или, наоборот, на неудачи? В этой книге — самые важные и яркие мысли о богатстве и успехе, которые Наполеон Хилл сформулировал в разные годы жизни и которые составили его личную философию успеха.

Макет подготовлен редакцией

Мы в социальных сетях. Присоединяйтесь!

vk.com/prime_ast

instagram.com/prime_ast

facebook.com/praim.ast

ПРАЙМ



ISBN 978-1937879808 (англ.)

ISBN 978-5-17-114431-9

(Думай и богатей)

ISBN 978-5-17-114428-9

(Главный секрет
притяжения денег)

© 2016 by The Napoleon Hill
Foundation

© Харханов Е., перевод
на русский язык, 2018

© ООО «Издательство АСТ», 2019

Содержание

Предисловие	9
Введение	14
Обреченный стать знаменитым	16
Интервью Эндрю Карнеги	21
Эмоциональность выступлений	28
16 законов успеха	31
Думай и богатей	32
Философия успеха	35
«Что я узнал, пообщавшись с десятью тысячами человек»	41
Первое качество, необходимое для успеха	44
Второе качество, необходимое для успеха	47
Третье качество, необходимое для успеха	48
Выбор своего призвания	52
Четвертое качество, необходимое для успеха	56
Пятое качество, необходимое для успеха	58
Учимся концентрироваться	59
Практикуйтесь	66

Искусство концентрации.....	71
Как выбрать свое призвание	78
Как получить то, что вам нужно	79

**Человек, у которого
не было никаких шансов**97

Почему я верю, что нужда является самым ценным опытом для ребенка.....	100
«Опыт, который вам совершенно не знаком!»!	101
«Опыт, который вам совершенно не знаком?»	102
«Опыт, который вам совершенно не знаком?» Точно?	105
Управление Джонсоном	112
Что такое образование?	121
Мы сильны только тогда, когда дружим с природой	125
Нужда, неудачи и превратности судьбы	130

Страна грез135

Ангел-хранитель.....	138
План сработал.....	145
Преподавательская деятельность.....	147
Снова счастлив	151
Самые важные уроки	159

Пять составляющих успеха.....165

Все в ваших руках	170
Пять основных составляющих успеха.....	173
Точная постановка цели	174

Принцип сверхразума	180
Приложение дополнительных усилий	182
Самодисциплина	186
Истинная вера	189
Вступительная речь	
Клементя Стоуна	198
Создатель необыкновенных людей	205
<i>Наука успеха</i>	<i>206</i>
<i>Экономическая философия для обычных людей</i>	<i>211</i>
<i>Ты просто сумасшедший!</i>	<i>216</i>
<i>Моральный и психологический иммунитет</i>	<i>221</i>
<i>Изобретательность</i>	<i>228</i>
<i>Важные выводы</i>	<i>232</i>
Приложение дополнительных усилий	237
<i>Рабочие вечера в радость</i>	<i>240</i>
<i>Качество, количество, настроение</i>	<i>248</i>
<i>Страхование жизни</i>	<i>253</i>
<i>Пусть это войдет у вас в привычку</i>	<i>264</i>
<i>Пусть это начнет</i> <i>приносить вам радость</i>	<i>268</i>
Приложения	273
Этот изменчивый мир	276
Тайная связь	280
Вера и страх	284
Тема нашего бесплатного курса лекций	290
Письмо Дженнингса Рэндольфа Наполеону Хиллу, 1934 год	296

Письмо Дженнингса Рэндольфа Наполеону Хиллу, 1953 год	298
Письмо Дженнингса Рэндольфа Лестеру Парку	300
Письмо сына Наполеона Хилла Блэра брату Дэвиду	302

Предисловие

Доктор Дж. Б. Хилл

Наполеон Хилл обычно составлял лишь краткий план своих речей, умещавшийся всего на одной странице. Хотя большинство этих заметок сохранилось до наших дней, мы не можем точно представить себе, что же он говорил на самом деле. Поиски опубликованных выступлений моего деда заняли у меня много лет. И когда я наконец обнаружил одно из них, эта находка оказалась настоящим чудом.

Это была стенограмма напутственной речи на вручении дипломов, которую Наполеон произнес в 1922 году в колледже Сейлем (в настоящее время — Университет Сейлем Интернэшнл). Она была опубликована в местной газете под названием «Страна грез». Копия этой публикации хранилась на микроплёнке в архивах колледжа. Её пришлось увеличивать в несколько раз, чтобы разобрать отдельные слова, а текст был так размыт, что на его восстановление у меня ушло очень много времени. Я пословно диктовал его своей супруге, так как в одиночку не смог бы справиться с ним.

Наполеон любил повторять, что нет худа без добра и превратности судьбы часто ведут

к успеху. В этой напутственной речи он показывает, как многочисленные провалы в его карьере стали теми поворотными моментами, которые привели его к безграничным возможностям. То есть любое падение — это всегда подготовка к будущему взлету.

Он связывает свои успехи, следующие за неудачами, с привычкой выходить за рамки своих обязанностей. Эта черта явилась предвестником двух его принципов успеха: *Учиться на своих неудачах* и *Прикладывать дополнительные усилия*.

Наполеон произнес в 1922 году эту речь в Сейлеме, Западная Виргиния, недалеко от родового имения своей первой жены Флоренс в Ламберпорте. Несмотря на то, что в то время он являлся издателем и редактором собственного журнала *Napoleon Hill's Magazine* и успех сопутствовал ему во всем, молодому человеку все равно приходилось доказывать своей семье собственную значимость. Многочисленные провалы Хилла в бизнесе за двенадцать лет несколько ухудшили отношение близких к нему. И эта напутственная речь была для Наполеона Хилла возможностью реабилитироваться, снова заслужить уважение жены, семьи и друзей, и на этот раз ему это удалось. Его голос завораживал слушателей. Он использовал рассказ о своих личных неудачах, чтобы продемонстрировать возможности преодоления жизненных трудностей. Впоследствии эта речь была признана величайшим выступлением в этом округе штата. Я послал копию этого выступления генеральному директору Фонда Наполеона Хилла Дону Грину. Он предложил издать

его в рамках отдельной книги и принялся искать в архивах фонда дополнительные материалы. За пару лет он обнаружил еще несколько речей и статей, которые и вошли в настоящее издание.

Одна из статей — «Этот изменчивый мир» — была случайно обнаружена за каминной полкой в доме, где Наполеон провел детство. Статья была написана в годы Великой депрессии, предположительно тридцатых годах прошлого века.

Когда разразилась Великая депрессия, Наполеон жил с родственниками своей первой жены, которые обеспечивали его стабильной работой. Однако для него согласие на эту работу означало собственный провал. Поэтому в марте 1931 года Хилл сделал то, что было ему так необходимо и что явилось, пожалуй, самым необычным решением в его ситуации, — он бросил свою налаженную работу и отправился в Вашингтон.

На тот момент Наполеон обладал внушительным багажом несостоявшихся бизнес-проектов. Его решение совершить еще одну попытку, чтобы наконец добиться успеха, было основано исключительно на вере в собственные силы, которая все еще теплилась в нем. Статья, найденная за каминной полкой, свидетельствует об этой вере и объясняет нам, зачем Наполеон оставил семью и спокойную жизнь, уехав в Вашингтон в разгар Великой депрессии. «Этот изменчивый мир» также отвечает на многие часто задаваемые вопросы, касающиеся религиозных взглядов Наполеона.

Кроме того, Дон обнаружил две копии одного из самых ранних выступлений Наполеона — «Что я узнал, пообщавшись с десятью тысячами

человек». Одна из них хранилась в архивах Фонда Наполеона Хилла, а другая была опубликована в журнале «*Современные методы*» (*Modern Methods*) в феврале 1918 года. Наполеон написал эту речь, когда работал деканом в Университете Джорджа Вашингтона (в настоящее время — Колледж управления Брайант и Страттон в Чикаго), где он позднее стал ректором и руководителем отделения продаж и рекламы.

В этой речи Наполеон упоминает пять необходимых «элементов» успеха: уверенность в себе, энтузиазм, концентрация, составление четкого плана и привычка выходить за рамки своих обязанностей. Она поясняет раннюю концепцию Наполеона относительно трех базовых принципов успеха: *Энтузиазм*, *Контролируемое внимание* и *Приложение дополнительных усилий*. Хотя Наполеон понимал и важность идеи о «сверхразуме» своего учителя Эндрю Карнеги, он, однако, не упомянул об этом в данном выступлении. Осмелюсь предположить, что эта идея не подходила для аудитории будущих специалистов по продажам, которые стремились найти свой индивидуальный путь к успеху.

В конце 1952 года Наполеон оставил свою вторую жену Энни Лу в Калифорнии, а сам в течение года работал над различными проектами со своим партнером Уильямом Клементом Стоуном. В частности, они вместе прочитали серию лекций в разных городах США, во время которых Стоун объявлял Наполеона основным спикером.

Дон обнаружил аудиозапись одной из них («Создатель необыкновенных людей») и расшифровал ее для данного издания. Возможно,

это выступление является его самой интересной находкой, так как оно представляет собой чистую импровизацию. Находчивость и невероятное ораторское искусство Наполеона Хилла завораживают слушателей с первых же слов.

К середине 1950-х Наполеон уже был широко известен в США как талантливый оратор. Его лекции транслировались по радио и телевидению, а Тихоокеанский Международный Университет присудил ему почетную степень доктора филологии. В 1957 году колледж Сейлем вновь пригласил его прочитать напутственную речь выпускникам, а заодно вручил ему вторую почетную докторскую степень.

На тот момент идеи Наполеона об успешной карьере трансформировались в четкие и конкретные принципы. Вместо чтения лекций о пяти *необходимых элементах* успеха он упоминает в своей речи пять важнейших *правил*. Интересно отметить, что по прошествии нескольких десятилетий из оригинальных пяти составляющих успеха Наполеона, озвученных в 1922 году, остался только принцип *Приложения дополнительных усилий*. Остальные были заменены другими положениями: *Сверхразум*, *Точная постановка цели*, *Самодисциплина* и *Истинная вера*.

Хотя все выступления и статьи в этом издании представлены независимо друг от друга, в ретроспективе они показывают, как эволюционировали идеи Наполеона, образуя единую всеобъемлющую философию успеха. Все материалы, собранные в этой книге, в своей совокупности действительно имеют гораздо большее значение, чем по отдельности.

Введение

Дон Грин

Наполеон Хилл родился 26 октября 1883 года. В его свидетельстве о рождении указано: «Оливер Наполеон Хилл», однако позднее он опустил имя Оливер еще до того времени, как стал известным автором.

В детстве ничто не предвещало ему ни достойной карьеры, ни тех высот, которых Хилл добился в своей жизни. В биографии Хилла «Жизнь, полная богатств» (*A Lifetime of Riches*) округ Уайз 1880-х годов, где он вырос, представлен изолированным от прогресса, захватывающего остальную территорию страны. Продолжительность жизни здесь была коротка, детская смертность высока, и десятки тысяч деревенских жителей Виргинии страдали от хронических заболеваний, от малярии до пеллагры — болезни, вызванной неполноценным питанием.

Большинство школ в Виргинии в 1880-х годах находилось в ужасном состоянии. Начальные школы были открыты примерно четыре месяца в году, и их посещение не было обязательным. На тот момент в штате было менее ста

средних школ, и их программы были рассчитаны в основном на два или три года. Лишь десять средних школ штата предлагали четырехлетнюю программу обучения.

На момент рождения Хилла древесный уголь уже использовался для отопления, но повсеместно торговать им начали только в 1890-х. А без регулярного теплоснабжения заниматься сельским хозяйством на каменистых и холмистых территориях Юго-Западной Виргинии было практически невозможно, и многие семьи перебирались в города в поисках работы, обеспечивавшей более высокий заработок.

Основной пищевой культурой была кукуруза. Ее использовали в пищу, из нее же готовили домашний виски. Его производство было основным занятием местных жителей, так как виски был одним из немногих продуктов, которые можно было продать за наличные.

Впоследствии Хилл не без оснований утверждал, что его штат был знаменит тремя вещами: кровной мезьей, домашним виски и необразованными жителями.

В архивах Фонда Наполеона Хилла хранится его неопубликованная автобиография, в которой есть такие строки: «На протяжении трех поколений жители Виргинии пытались бороться с бедностью, невежеством и безграмотностью, и в итоге умирали, не имея возможности побывать нигде, кроме своих родных гор. Вся их жизнь была связана с землей. Все деньги, которые они зарабатывали, появлялись от продажи кукурузы, превращенной в виски... У них