

УДК 087.5:33

ББК 65.0

КТК 744

Г83

**Гридин А. В.**

**Г83** Обращайся с деньгами «по-взрослому» : финансовая грамотность для детей от мобайлистов / А. В. Гридин. — Изд. 2-е. — Ростов н/Д : Феникс, 2020. — 94 с. : ил. — (Круче всех!).

**ISBN 978-5-222-32350-2**

Большинство родителей желают, чтобы их дети, когда подрастут, стали успешными, счастливыми и финансово независимыми.

Но как этого достичь? Чему учить? Как учить? Когда следует начинать обучение?

Мы нашли для вас ответы на эти и многие другие вопросы.

Книга, которую вы держите в руках, уникальна. Она является ключом к будущему успеху ваших детей. В ней сказочные персонажи — мобайлики — расскажут, как научиться исполнять свои мечты, правильно ставить цели в жизни и управлять личными финансами. На её страницах в простой и увлекательной форме излагаются основы финансовых знаний, объясняются сложные экономические термины и даются рекомендации по сохранению семейного бюджета.

Книга предназначена для чтения с детьми 7–13 лет. Читайте её детям, читайте вместе с ними. Но знайте: одно только её прочтение не приведёт к результатам. Нужны ещё постоянная работа ребёнка над собой и применение полученных знаний на практике. В эти моменты будьте рядом со своими детьми, помогайте им.

В книге содержатся советы, следуя которым ваши дети действительно смогут стать хозяевами своей судьбы.

Удачи!

УДК 087.5:33

ББК 65.0

**ISBN 978-5-222-32350-2**

© Гридин А. В.: текст, 2018

© Козлов Ю.А.: иллюстрации, 2018

© Оформление: ООО «Феникс», 2019

# Оглавление

|   |    |
|---|----|
| ВВЕДЕНИЕ, где дети знакомятся с мобайликами.....  | 4  |
| ГЛАВА ПЕРВАЯ, где у каждого из ребят появляется<br>собственная карта мечты .....                  | 14 |
| ГЛАВА ВТОРАЯ, в которой мобайлики рассказывают<br>о труде и производстве .....                    | 21 |
| ГЛАВА ТРЕТЬЯ, повествующая о деньгах и их происхождении.....                                      | 30 |
| ГЛАВА ЧЕТВЁРТАЯ, где мобайлики учат детей<br>планировать свои доходы и расходы.....               | 40 |
| ГЛАВА ПЯТАЯ, из которой можно многое узнать о рынке,<br>законе спроса и предложения.....          | 49 |
| ГЛАВА ШЕСТАЯ, повествующая об организациях, прибыли<br>и налогах .....                            | 55 |
| ГЛАВА СЕДЬМАЯ, открывая загадку инвестиций.....   | 60 |
| ГЛАВА ВОСЬМАЯ, в которой мобайлики рассказывают<br>о банках и кредитах.....                       | 66 |
| ГЛАВА ДЕВЯТАЯ, повествующая о потрясающей пользе<br>страхования .....                             | 74 |
| ГЛАВА ДЕСЯТАЯ, где мобайлики приоткрывают<br>завесу тайны и объясняют, что такое биржа.....       | 82 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ, где ребята прощаются с мобайликами,<br>но обещают обязательно встретиться вновь ..... | 88 |
| Источники .....   | 94 |

# ВВЕДЕНИЕ, где дети знакомятся с мобайликами

Друзья, вы что-нибудь слышали о мобайликах? Как, ничего? Очень странно. Мне казалось, что о них знают все дети, ведь большинство из нас имеет мобильные телефоны. Ну, раз вы ничего о них не знаете, тогда я вам расскажу.

Где-то очень далеко, в другом измерении, существует волшебный мир, в котором мобильные телефоны оживают и превращаются в мобайликов. Да, представьте себе, мобильные телефоны могут ходить, разговаривать, у каждого из них есть собственное



имя. А ещё они знают интересные истории, которые стоит послушать каждому.

И вот по невероятному стечению обстоятельств девочке Лере из 4 «Б» класса и трём самым обычным мальчикам Станиславу, Даниэлю и Максу удалось туда попасть. Оказавшись в мире мобайликов и заблудившись там, ребята на своём пути встретили красного пухленького мобайлика по имени Бобби с зелёной кепкой на голове. Он проводил их в большой зеркальный город — тераполис и познакомил со своими друзьями Робби Старом, Ларри, Донной и Мией.

Робби Стар (он самый смелый и отважный из мобайликов) представил детям своего друга Бобби. Что касается Ларри, то он знает обо всем на свете и даже преподает в академии мобайликов.

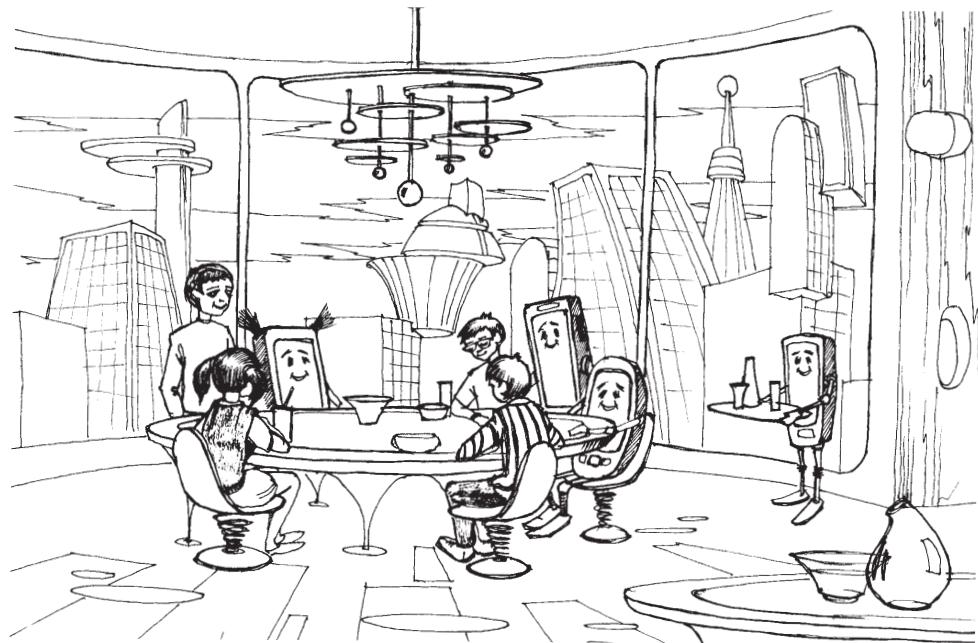
На дисплее у Ларри ребята увидели специальные линзы, похожие на очки, а клетчатые брюки мобайлика выглядели так смешно, что Даниэль едва удержался, чтобы не расхохотаться.

Затем Бобби представил детям двух мобильных красавиц — Мию и Донну. Тоненькая и вытянутая Мия, вся в розовых стр Bах, и коротенькая толстушка Донна в строгом сиреневом

корпусе являли собой полную противоположность. При этом подружки болтали без умолку, казалось, что ничто на свете не заставит их замолчать.

Мобайлики пригласили ребят в свое любимое место — мобби-кафе, расположенное на 88-м этаже небоскрёба, подняться на который им помог неогравитационный лифт.

В кафе подавали мобби-коктейли. Но вместо настоящих коктейлей со льдом в разноцветных колбах содержались устройства с новыми программами и приложениями, которые мобайлики загружали через Wi-Fi.



Удобно расположившись на мягких диванчиках, Лера и мальчики засыпали мобайликов вопросами.

— В мире людей мы не можем двигаться, но всё замечаем и понимаем, а также приходим на помошь своему владельцу, подав нужную идею в ответ на его запрос. И лишь только ночью, когда все засыпают, мы по тоннелю времени переходим в мир мобайликов, где каждый из нас может быть самим собой. В нашем мире время течёт быстрее. Здесь час равен нескольким минутам мира людей, — поведал им Ларри.

— Но мы собрали вас здесь для другого, — продолжил он. — Вам выпал невероятный шанс узнать ещё об одном мире — мире финансов.

— Интересно, — сказала Лера, — я впервые слышу об этом мире. Он наверняка расположен где-то в другой галактике.

— Вот насмешила! — воскликнул Станислав. — В другой галактике! Я кое-что слышал об этом от родителей. Финансы — это то, чем мы владеем: деньги, вещи, активы разные.

— И ещё много чего, — добавил Робби Стар.

— Этот мир невероятным образом влияет на вашу жизнь и жизнь всех людей на Земле, — пояснил детям Ларри.

— Мы и сами раньше ничего не знали о нём. Но благодаря новому приложению, которое мы установили, теперь каждый мобайлик знает о нём больше, чем любой профессор в университете.

— В моей семье с финансами проблема: родителям постоянно не хватает денег, — сказал Макс. — Наша старая машина вот уже третий день не заводится, и мы не можем поехать в деревню проведать бабушку. Как было бы здорово, если бы всё изменилось и родители смогли купить себе новую машину, а мне гирокскутер.

— Так и будет, — ответил Ларри. — Вы здесь специально для этого. Мы расскажем, как развить в себе способность добиваться успеха и правильно обращаться с финансами. И самое главное — вы научитесь осуществлять свои заветные мечты. Для того чтобы иметь достаточно денег, людям необходимо стремиться к увеличению активов, приносящих доход, а также грамотно планировать свои расходы. Применительно к семейному бюджету под активами понимается всё, что приносит дополнительные деньги. Противостоят активам пассивы. Это то, что приводит к потере финансов, забирает деньги. А сейчас я раскрою вам ин-

тересное правило. Даже не правило, а закон. Закон причины и следствия. Он состоит в том, что мысли являются причиной, а ваше положение — следствием. О чём вы мечтаете, чего хотите добиться, с высокой степенью вероятности сбудется.

— Да, это правда, — сказал Станислав. — Попробуйте, на соревнованиях по плаванию я хотел быть первым и постоянно думал об этом, представляя, что я выиграл и мне вручили настоящую медаль. И что же? У меня получилось!

— Молодец, — сказал Ларри. — Но ты использовал ещё одно правило, которое называется визуализацией.

— Визу... что? — переспросила Лера.

— Визуализация. Всё просто. Вы о чём-то думаете, чего-то хотите и одновременно представляете, что это у вас уже есть. Например, представь, Макс, что у тебя уже есть современный гироскутер синего цвета, и ты, счастливый, катаешься на нём. Когда вы чётко представили свою мечту, подумайте, как её можно осуществить, что нужно предпринять, и начинайте действовать. А если ничего не делать, то ничего и не будет. Если вы ожидаете, что с вами произойдёт что-то хорошее, так часто и случается. А если боитесь чего-то,

например, что если вы пойдёте по лужайке босиком, то получите занозу, — заноза вам обеспечена.

— Значит, мои родители неправильно думали, и поэтому они не могут позволить себе купить мне гирокутер? — спросил Макс.

— Не совсем так. Это целая наука о том, как нужно правильно думать, — ответил Ларри.

— Жаль, что мы не проходим её в школе, — расстроенно произнес Макс.

— Я уверена, — сказала Мия, — что через некоторое время этому будут учить в каждой школе. Ведь ещё 50 лет назад люди лишь мечтали, что появимся мы, мобильные телефоны, и большинство жителей Земли сможет общаться друг с другом на расстоянии. Благодаря эволюционной силе мысли мечты одного поколения людей становятся реальностью для последующего. Когда вы станете немножко постарше, я обязательно открою вам все секреты управления мыслями. А пока потренируйтесь: представьте, что вы здоровы, счастливы, отлично запоминаете всё, о чём мы с вами говорим, применяйте полученные знания на практике и осуществляете свои мечты.

— Ответьте мне, пожалуйста, ещё на такой вопрос: откуда взялись гирокутеры? — попросил ребят Ларри.

— Я знаю! — первым воскликнул Макс. — Их к нам привезли из Китая, Кореи и ещё каких-то стран.

— Ничего подобного, — вступив в дискуссию, сказал Станислав. — Они взялись, точнее, их произвели на заводах, а из какой страны они к нам попали — вовсе не важно.

— Вы оба, конечно, правы, — сказал Ларри, — однако изначально они возникли в чьей-то голове. Это чья-то реализованная мечта. Так, например, сегвей изобрёл исследователь Дин Кеймен из США, а другие учёные усовершенствовали его, отказавшись от рулевого столба-рукоятки, в результате чего гироскутером стало возможно управлять не руками, а перемещением массы тела из стороны в сторону...

В этот момент в разговор вмешался Бобби:

— Ребята, у меня для вас тоже есть интересная задача. Я помогу вам улучшить память. Во время изучения финансов мы будем произносить много новых непонятных слов, которые очень сложно запомнить. Однако есть универсальный ключ к запоминанию. Когда каждый из вас получит набор этих ключей, вы сможете, как настоящие

маги и волшебники, запоминать любые, даже самые сложные слова. Для этого потребуется к новому слову подобрать уже хорошо известное вам слово, словосочетание или выражение. Так, слово «спрос» легко запомнить, если связать его с тем, что вы часто слышите от родителей: «Не бери без спросу...»

— Да, теперь я точно не забуду слово «спрос», — сказал Даниэль, — кажется, я запомнил его на всегда.

— Давайте ещё попробуем, — сказал Станислав, — только знакомые слова будем подбирать уже мы.

— Отлично, — ответил Бобби. — Предлагаю потренироваться на словах «активы» и «пассивы». Справитесь?

— Да легко, — ответил Станислав. — Уже придумал. Лера у нас активная, всё время болтает и смеётся, а Света Кукарекина из нашего класса — пассивная, её невозможно развеселить и вовлечь в наши игры. Когда я вижу Леру, я вспоминаю об активах, а когда вижу Свету — о пассивах.

— Просто великолепно! — обрадовался Бобби. — Друзья, я жду от вас постоянного применения первого волшебного ключа. Второй ключ заключается во внимании и повторении.

Когда вы слушаете или читаете внимательно, не отвлекаясь, вы лучше запоминаете. Прибавим к этому повторение пройденного материала на следующий день и получим настоящий золотой ключик. Теперь перейдём к третьему, последнему, ключу. Любую информацию легче запомнить, если то, о чём вы узнали, рассказывать другим, абсолютно всем, кому захотите: одноклассникам, друзьям, родителям.

— О, об этом точно можно не беспокоиться! Мы обязательно поделимся полученными знаниями о том, как правильно управлять финансами, со своими друзьями и родителями! — в один голос воскликнули ребята.

— Но не забудьте самое важное: следует обязательно применять эти знания на практике, чтобы это вошло у вас в привычку, — дополнил Бобби.

— А за какой срок у человека формируется привычка? Кто мне скажет? — поинтересовался у детей Робби Стар.

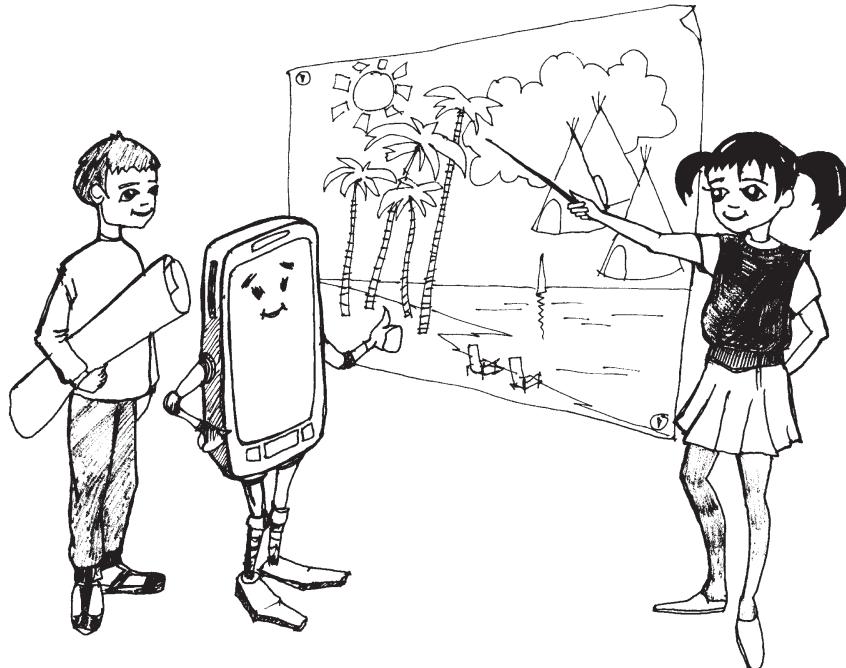
— Я знаю. Для формирования привычки понадобится как минимум 21 день, — ответил за всех Станислав.

— Знайте: привычка формирует характер, а характер — судьбу, — закончил своё повествование Бобби.

# ГЛАВА ПЕРВАЯ, где у каждого из ребят появляется собственная карта мечты

— Ну что же, мои юные финансисты, пришло время приступать к самому главному и интересному. Сейчас мы с вами будем рисовать настоящую карту мечты, — заговорщически произнёс Робби Стар.

— Bay! На моей карте будет пиратский остров, и крестиком я выделю место, где зарыт клад с сокровищами! — воскликнул Макс.



# ГЛАВА ДЕВЯТАЯ, повествующая о потрясающей пользе страхования

— О страховании расскажу вам я, — важно произнёс Бобби. — И начну с истории его возникновения. О зарождающемся страховании в Ветхозаветную эпоху упоминается в Библии. Так, однажды владыке Египта приснились вышедшие из вод Нила сначала семь тучных коров и затем семь тощих, пожравших тучных. Призванный к фараону Иосиф растолковал сон, объяснив, что тучные коровы означают семь грядущих урожайных лет, а семь тощих — семь лет неурожая и голода, соответственно. «Будем собирать в хорошие годы пятую часть урожая и приберегать таковую для плохих, неурожайных, лет», — предложил Иосиф. Мудрый фараон последовал совету Иосифа, и когда насту-



пили неурожайные годы, во всей египетской земле был хлеб. Так за острый ум и необычайную интуицию фараон назначил Иосифа визирём Египта.

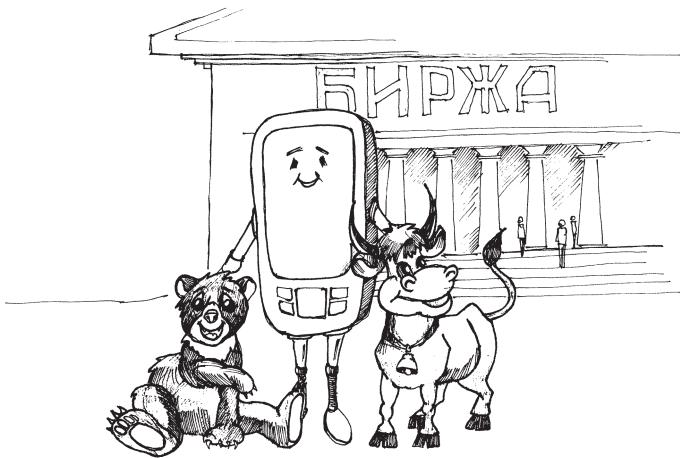
Присев на диван рядом с детьми, Бобби продолжил свой рассказ:

— Одним из первых договоров страхования в Европе считается страховой полис, оформленный в 1347 году в Генуе, в соответствии с которым была застрахована отгрузка из Генуи на остров Майорка на судне «Санта Клара». Существенным толчком к развитию страхования имущества от огня явился Большой лондонский пожар 1666 года, уничтоживший более 13 тысяч зданий в центре Лондона.

— Подумать только, 13 тысяч домов сгорело! Бедные англичане, — расстроилась Лера.

— Но этот страшный пожар вынудил большинство населения страны пересмотреть своё отношение к страхованию жилья и промышленных зданий, — снова продолжил Бобби. — Уже в следующем году в Англии появились страховые общества, занимающиеся исключительно «огневым» страхованием. К сожалению, в России страхование развивалось медленнее, чем в других странах. Лишь в 1827 году бароном Штиглицем и другими российскими предпринимателями было учреждено «Российское страховое от огня общество».

# **ГЛАВА ДЕСЯТАЯ, где мобайлики приоткрывают завесу тайны и объясняют, что такое биржа**



— Друзья, — обратился Бобби к Лере и мальчикам, — наше с вами путешествие в мир финансов подходит к концу. Напоследок я расскажу вам о биржах. И это будет не просто рассказ. Мы совершим виртуальное путешествие в здание современной биржи и собственными глазами увидим всё происходящее там. Но начну я, как обычно, с истории, поскольку, как говорится, без прошлого нет и будущего.

История возникновения бирж относится к XI–XII векам, но товарные биржи в современном значении открылись в XV веке. Так, в Брюгге торги проходили на площади, где стоял дом старинного семейства Ван дер Бурсе, на гербе которого были изображены три кожаных мешка — кошелька. Собрания купцов на пло-

щади получили название *bursa* (биржа), что в переводе с латинского языка означает «кошелёк». Именно там, на территории современной Бельгии, в 1406 году была основана первая в мире биржа.

— Первые биржи были товарными. Главное их значение состояло в том, что они вытеснили куплю-продажу из рук в руки и открыли возможность осуществлять торговлю посредством заказа, — продолжил Бобби.

Теперь давайте перенесёмся на другой континент, и я расскажу вам, как начинались биржевые торги в Нью-Йорке. Есть такая версия, что еще в далёком 1792 году около 20 «биржевых» торговцев договорились, что если будет ясная погода — собираться под большим тополем, а если пасмурная — то в таверне под названием «Френсис». До появления персональных компьютеров о сделках стороны договаривались устно. Сейчас торги проходят в электронном виде с использованием специальных программ. Брокеры выставляют заявки на покупку или продажу ценных бумаг, валюты, товара и так далее.

В настоящий момент существует несколько основных видов бирж. Я их сейчас назову, а

Популярное издание

ЕАС

0+

ГРИДИН Алексей Викторович

**ОБРАЩАЙСЯ С ДЕНЬГАМИ «ПО-ВЗРОСЛОМУ»**  
**ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ ДЛЯ ДЕТЕЙ ОТ МОБАЙЛИКОВ**

Ответственный редактор                   *А. Беленькая*  
Выпускающий редактор                   *Г. Логвинова*  
Технический редактор                   *Ю. Давыдова*  
Компьютерная верстка:                   *А. Патулова*

Формат 84x90/16. Бумага офсетная.

Тираж 3000 экз. Заказ №

ООО «Феникс»  
344011, Россия, Ростовская область,  
г. Ростов-на-Дону, ул. Варфоломеева, 150.  
Тел. /факс (863) 261-89-59, 261-89-50

Изготовлено в России. Дата изготовления: 06.2019.

Изготовитель: ООО «Издательство Вперед»  
Место нахождения: 296500, Россия, Республика Крым,  
г. Саки, ул. Первомайская, д. 14  
Фактический адрес: 295047, Россия, Республика Крым,  
г. Симферополь, ул. Узловая, 12