

Отзывы на книгу «10 шагов к первому миллиону»

«Райан несколько раз выступал в моем подкасте, и мне нравится наблюдать его путь. Каким бы придурковатым ни было это название, я уверен, что книга вдохновит предпринимателей нового типа».

— Гари Вайнерчук,
глава компании VaunerX и автор бестселлеров

«Как предприниматель, я терпела неудачи бесчисленное количество раз, прежде чем придумала Roo-Pourri в 42 года. В первый год мой бизнес преодолел планку продаж в 1 миллион долларов, и я не смогла бы этого сделать, если бы не училась на прошлых ошибках. Я искренне верю, что этот опыт — необходимая часть успеха, и Райан использовал свои собственные трудности и знания многих вдохновляющих и успешных предпринимателей, чтобы поделиться рецептом, который значительно облегчит развитие вашего бизнеса и вас самих. Будьте внимательны и мотайте на ус!»

— Сьюзи Батиз, основатель
и генеральный директор Roo-Pourri and Supernatural

«Райан — буквально тот человек, к которому я обратился, когда решил начать свой бизнес. Я встречался и общался с его студентами, и количество его успешных кейсов слишком велико, чтобы их перечислять. Его мероприятия — всегда на высшем уровне, особенно когда ведущим приглашают меня. Райан воплощает уникальную способность донести объединяющую идею о бизнесе, деньгах и капитализме в условиях современной поляризации мира. Я никогда не видел столь подробную книгу-игру о том, как заработать свой первый миллион, и никто не смог бы сделать это лучше, чем Райан Дэниел Моран».

— Джей-Пи Сирс, комик,
автор и ведущий шоу Awaken With JP

§

Отзывы на книгу

3

Примеры из практики

«Стратегии и обучение Райана стали незаменимой помощью в развитии нашего бизнеса в течение первого года. После преодоления семизначной отметки в миллион мы продолжили работать с Райаном, увеличив объем продаж до восьмизначной цифры. Спустя два с половиной года нам посчастливилось выйти из бизнеса все еще с восьмизначной цифрой. Сегодня мы можем свободно путешествовать по миру и инвестировать в интересные проекты. Сказать, что эта формула изменила мою жизнь, — не сказать ничего».

— Алекс Апперман, Канзас-сити, штат Миссури

«Благодаря видео, подкастам и офлайн мероприятиям Райана в этом году у меня будет семизначный бизнес — это большая цифра для иммигранта из Украины! Но работа Райана помогла мне понять, что дело здесь не только в деньгах. Под своим брендом Travelization я создал некое сообщество. И я понимаю, что мой бизнес помогает мне меняться к лучшему. Личное богатство происходит автоматически, когда вы создаете уникальную ценность для других. Это такая захватывающая игра: она дала мне финансовую свободу и возможность влиять на людей по всему миру».

— Андрей Садлак, Ванкувер, Британская Колумбия

«Сегодня я не только веду свой собственный бизнес, но также консультирую и рассказываю со сцены о своем деле. Ничего этого никогда бы не произошло, если бы я не решился на что-то совершенно новое. Как и раньше, я много работаю, только теперь могу сам распоряжаться своей жизнью. Я помню, как изменилась моя жизнь, когда я познакомился с работой Райана. Где бы вы ни находились на своем пути, будьте осторожны — эта поездка встряхнет вас!»

— Иев Марусенко, Сиэтл, штат Вашингтон

«Мне было тридцать восемь лет, когда я основал свой первый бренд. Я мог только мечтать о том успехе, которого он достиг: более 100 миллионов долларов продаж в первый год, сотни рабочих

мест и миллионы клиентов по всему миру. Жалею, что этой книги не было, когда я начинал свой путь, — это кладезь важных советов и уроков, которые мне пришлось усвоить нелегким путем. Каждый начинающий предприниматель должен прочесть эту книгу. Пристегните ремни: вас ждет чертовски увлекательное приключение».

— Джош Безони, BioTrust, Остин, штат Техас

«Этот материал в буквальном смысле помог мне стать миллионером. Если вы начинающий предприниматель и хотите отказаться от традиционного пути работать 40–50 лет на работе с 9 до 5, а на старости лет уйти на пенсию, вам стоит следовать формуле, которую вывел Райан, а люди вроде меня — воплотили и изменили свою жизнь».

— Чад Магиелс, Гранд-Рапидс, Мичиган/Лукильо, Пуэрто-Рико

«Райан и его методы помогли мне вырастить TruDog в одну из самых быстрорастущих частных компаний в Америке. Прямо перед выходом из компании наши акции оценивали в 100 миллионов долларов! Если Райан может начать с нуля и построить что-то — значит, и я могу! Спасибо, Райан, за то, что всегда вдохновляешь».

— Лори Тэйлор, Цинциннати, штат Огайо

«Когда кто-то утверждает, что у него есть формула, позволяющая зарабатывать миллионы, трудно не отнестись к этому скептически. Но поскольку мы слышали так много хорошего о Райане, то через год после запуска собственного бизнеса решили рискнуть и посетить его семинар. Я ни разу не пожалела, что мы сделали это. Нам подарили не только реальные стратегии, которые можно было немедленно реализовать, но и самое главное — возможность и вдохновение мыслить масштабно. Два года спустя мы продали нашу первую компанию за восьмизначную сумму, и я не могу нарадоваться будущему».

— Шона Чадвелл, Канзас-сити, штат Миссури

«Начиная с работы в корпоративной Америке десять лет назад и заканчивая созданием страхового онлайн-агентства, я всегда жаждал большего. Сегодня я руковожу несколькими семизначными он-

лайн-бизнесами и маркетинговым агентством. Путешествую по миру и выступаю перед другими предпринимателями. Но больше всего меня радует та свобода, что я сейчас ощущаю. Она позволила мне стать лучшим мужем, отцом и другом. Контент Райана и ясность, которую он дает, стали важной частью моего роста».

— Лиран Хиршкорн, Лонг-Айленд, штат Нью-Йорк

«Мы с мужем всегда мечтали открыть некоммерческую организацию, когда уйдем на пенсию из медицинской практики. Думали, это будет двадцатилетний проект, но все изменилось, когда мы впервые услышали выступление Райана Дэниела Морана “Миллион за год”. Наш бизнес не только прошел путь от нуля до семизначной суммы всего за несколько лет, но мы продали свою медицинскую практику, чтобы начать некоммерческую деятельность на десять лет раньше, чем планировали. Создание этого бизнеса было самым сумасшедшим, самым веселым, самым сложным и самым полезным делом, в которое мы когда-либо ввязывались с мужем (помимо рождения детей!)».

— Дженна Зиглер, Остин, штат Техас

«Я стал предпринимателем, потому что хотел свободы. Знал, что создан для чего-то большего, чем сидеть весь день за столом. Работа Райана стала моим руководством к действию — воплощением моей мечты в реальность. В первый же год работы я перешагнул семизначный рубеж, а через три года продал свой бизнес, получив доход, который обеспечил мне и моей семье беззаботную жизнь. Это непростое путешествие, но оно того стоит — не только из-за финансовых возможностей, но и из-за того, каким человеком вы становитесь на этом пути».

— Крис Новак, Даллас, штат Техас

«Я всегда мечтал быть свободным от работы и жить так, как хочется, но у меня никогда не было четкого плана, как это осуществить. Когда я узнал о плане Райана “Миллион за год”, все изменилось. Он дал мне дорожную карту, которой я должен был следовать, чтобы развивать свой бизнес. Мы преодолели семизначный рубеж пример-

но за два года. Сегодня я и моя жена Кэти посвящаем бизнесу все свое время. Быть предпринимателем нелегко: это требует большой самоотдачи и сосредоточенности, но подкасты и видео Райана всегда помогали, когда мне нужен был дополнительный толчок. Мой совет начинающим предпринимателям — действуйте, потому что этот план работает».

— Девин Дорош, Сент-Луис, штат Миссури

«С тех пор как я открыл для себя план Райана, я построил свой первый интернет-бизнес и горд, что перешагнул семизначный рубеж. Это позволило мне стать предпринимателем на полную ставку и жить на своих условиях. Я много работаю, верю в то, что мы создаем, и страстно желаю развиваться каждый день. Все началось с этой книги и моего желания добиться успеха».

— Джастин Рэй, Форт-Коллинс, штат Колорадо

«В этом году я с гордостью могу сказать, что наш бизнес перешагнул семизначный рубеж. План работает, и я тому доказательство! Мне нравится полностью посвящать себя предпринимательству, и я очень горжусь тем, что мы строим».

— Джейсон Франсиоза, Element 26

«В этой книге много слов, и мне это нравится. А еще мне очень нравится размер книги. Я пока не умею читать, но я уверена, что она понравится другим людям».

— Эстер Моран, 4 года

Примечание

Все примеры, подкасты и кейсы можно найти бесплатно на сайте www.Capitalism.com/best.

Посвящается Эстер.
Ты родилась для такого времени, как это.
С любовью,
Папа

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие Рассела Брансона	13
Предисловие Райана: Не читайте эту книгу.....	19
Введение.....	22
Горизонт возможностей	44
Мышление предпринимателя с семизначным бизнесом.....	61
Шаг 1: Выберите своего покупателя.....	73
Шаг 2: Ваш первый продукт	98
Шаг 3: Финансирование вашего бизнеса	118
Шаг 4: Сложить колоду, или Желаемый результат.....	140

Шаг 5: Запуск первого продукта	168
Шаг 6: Двадцать пять продаж в день	195
Шаг 7: Бренд на миллион долларов	213
Шаг 8: Больше 100 000\$ в месяц	230
Шаг 9: Соберите все воедино	254
Шаг 10: День больших денег.....	263
Заключение. Приключения никогда не закончатся.....	277
Об авторе	287

ПРЕДИСЛОВИЕ РАССЕЛА БРАНСОНА

«Вам нужна всего одна воронка продаж».

Эти слова — мое обещание предпринимателям.

Меня зовут Рассел Брансон, и я возглавляю сообщество предпринимателей, которые строят простой и прибыльный бизнес. Мы зовем себя «взломщиками воронок».

Я лично видел тысячи мужчин и женщин, которые создали бизнес, не имея ничего, вооружившись только идеей и стремлением к успеху. Сегодня в нашем «клубе с двумя запятыми»¹ более 600 человек — людей, которые продали не меньше чем на миллион долларов на нашей платформе ClickFunnels.

Никто из нас не родился с серебряной ложкой во рту. У нас нет больших команд, и мы не жульничаем, привлекая деньги от венчурных фирм. Если кто-то и инвестирует в нас, то это обычно несколько тысяч долларов от того, кто поверил в наши безумные мечты. Мы начинаем без уникальных навыков и богатого опыта. Родственники бизнес-магнатов — это не про нас. Мы просто увле-

¹ Люди, которые заработали в диапазоне от 1 000 000 до 999 999 999,99\$.

ченно строим бизнес, потому что *единственное*, что мы умеем, — это быть предпринимателями.

Почему? Потому что больше всего на свете мы *жаждем свободы*.

Мы хотим свободы, чтобы больше отдавать нашим семьям, сообществу и церквям, и сделать мир лучше. Хотим дать нашим детям те преимущества, которых не было у нас. Нам необходимо свободно видеть мир и жить на своих собственных условиях.

Я верю, что каждый из нас находится в одной воронке, одной идее или одном рывке от своей версии свободы. Вы всего лишь в одной воронке от той жизни, которую хотите. Одна воронка от семизначных доходов (если вы, конечно, хотите, чтобы ваш бизнес вырос до таких размеров). От той жизни, что вы жаждете больше всего на свете.

Нас тысячи, и мы меняем мир.

Какими бы успешными мы ни были, наша семья «взломщиков воронок» — лишь капля в море предпринимательства, которое начало расти после 2008 года. До этого бизнес был делом рискованным; кто же откажется от стабильной и такой уютной работы?

Но когда идея безопасной и надежной карьеры рухнула вместе с экономикой, мечтатели вроде нас решили, что самое время попробовать создать жизнь на собственных условиях. Если экономический крах мог лишить тебя всего, то почему бы не рискнуть, чтобы стать счастливыми и свободными до конца своих дней?

Именно тогда пионеры в нашей отрасли начали ломать стереотипы. Предприниматели, которые сидели в стороне, начали искать способы обойти систему, и вместе мы нарушили все правила бизнеса.

В результате двери возможностей широко распахнулись. Люди, которые никогда раньше не владели бизнесом, начали вступать в игру.

Социальные сети, краудфандинг, Amazon, взлом воронки, система прямых поставок и другие новые технологии сделали воз-

можным начать свой бизнес для любого человека. Даже «средне-статистический» человек мог создать свой продукт (или продавать чужой) и стать предпринимателем на полную ставку.

Некоторые из них стали миллионерами. И это случается каждый день.

Если раньше предпринимательство казалось чем-то странным, то теперь это популярная и желанная профессия. Дети во всем мире мечтают вырасти и стать бизнесменами. Это хорошо, потому что именно мы создаем рабочие места, возможности и (как любит говорить Райан) меняем мир.

Мы все еще во втором периоде этой волны предпринимательства. В ближайшие годы будет открываться все больше новых возможностей, и каждый, кто стремится к свободе, должен взять это на заметку уже сейчас.

Новые бизнесмены появляются каждый день. Для кого-то это дополнительный заработок, другие работают полный день, а многие достигают семи- или восьмизначных цифр. Независимо от того, насколько велики ваши амбиции, таких возможностей, как сегодня, не было никогда.

Для тех из нас, кто *должен* быть свободным и *рожден* быть бизнесменом, — это самое потрясающее время, чтобы пробовать.

Вот почему я так воодушевлен этой книгой.

Примерно раз в десятилетие выходит книга, которая порождает новые идеи у таких мечтателей, как мы. Эта книга открывает двери для предпринимателей и побуждает мечтателей покинуть скамейку запасных и начать свой путь к свободе. В свое время такие книги, как «Богатый папа, бедный папа» Роберта Кийосаки, «Как работать по 4 часа в неделю» Тима Ферриса и «Увлечение — это бизнес» Гари Вайнерчука, вдохновили новое поколение бизнесменов — эти книги считаются классикой и продолжают вдохновлять предпринимателей и по сей день.

Я считаю, что книга «10 шагов к первому миллиону» Райана Дэниела Морана, которую вы держите в руках, станет следую-