

ОГЛАВЛЕНИЕ

Вступление.....	5
ГЛАВА 1. Подготовка документов.....	7
1.1. Исковое заявление и возражение на иск. Как написать? ...	7
1.2. Приложения к иску / возражению на иск	17
1.3. Электронная подача документов: подводные камни	25
ГЛАВА 2. Начало процесса.....	33
2.1. Когда дело «застревает» в суде	33
2.2. Вступление в процесс не с начала.....	38
2.3. Обеспечительные меры, и когда в них нет смысла.....	40
ГЛАВА 3. Оппоненты.....	43
3.1. Общение с оппонентами	43
3.2. Розыск оппонентов	45
ГЛАВА 4. Доказательства	48
4.1. Что делать, если отсутствуют основные документы.....	48
4.2. Содействие судьи в получении доказательств.....	49
4.3. Аргументы и контраргументы.....	52
4.4. Дополнительные источники доказательств	57
4.5. Старо как мир: неофициальные методы ведения дела.....	61
ГЛАВА 5. Общение с судьями	66
5.1. Реакция судьи.....	66
5.2. Жалоба на судью, отвод и благодарность. Быть или не быть?	69
5.3. И на Солнце бывают пятна	73

ГЛАВА 6. Мирное соглашение и проигрыш	81
6.1. Не всегда можно победить	81
6.2. Мирное соглашение	84
ГЛАВА 7. Обжалование	87
7.1. Вторая и последующие инстанции: как не запутаться в судебной иерархии	87
7.2. Пропуск и восстановление сроков	94
7.3. Верховный суд РФ	98
ГЛАВА 8. Клиенты	104
8.1. Представление интересов физического лица.....	104
8.2. Представление интересов компании	109
ГЛАВА 9. О чем не рассказывают на занятиях по гражданскому процессу	111
9.1. Внутренняя политика некоторых судов	111
9.2. Поди туда, не знаю куда, принеси то, не знаю что.....	114
9.3. СМИ и слушатели.....	116
9.4. Суд с государством и неизведанные жемчужины процессуальных норм.....	118
ГЛАВА 10. Особенности отдельных категорий споров.....	123
10.1. Споры по защите прав потребителей.....	123
10.2. Споры с кредитными организациями.....	130
10.3. Работа с судебными приказами	134
Заключение.....	139

ВСТУПЛЕНИЕ

Десять лет тому назад, когда я поступала на юридический, мне казалось, что важно научиться писать иски и парировать оппонентам. Чуть позднее я поняла, что с составлением и оформлением я весьма неплохо справляюсь, но система оказалась гораздо сложнее. Нетрудно научиться разбираться в законах, гораздо сложнее постичь тонкости судебной системы и освоить совсем не юридические навыки: с достоинством терпеть поражение; не сдаваться на полпути; общаться с самыми разными людьми, которые могут «давить», демонстрировать свою власть или использовать незаконные методы достижения цели.

Я выигрывала дела на миллионы рублей и проигрывала государству.

Я вступала в споры с судьями и дошла до Верховного суда Российской Федерации.

Я вступала в судебные споры, положительный исход которых был изначально маловероятен, но сразу честно предупреждала об этом клиентов.

Я «вытаскивала» дела, доказательная база по которым была крайне слабой.

Я участвовала в договорных процессах и болезненно воспринимала проигрыш.

Мои дела освещались в СМИ, некоторые из них могут стать прекрасной иллюстрацией к учебникам по процессуальному праву.

Эта книга написана с огромной благодарностью к судьям, которые, будучи настоящими профессионалами своего дела, многому меня научили.

Эта книга не только о том, как вести себя с судьями, подавать документы в суд или общаться с оппонентами.

Эта книга о том, что есть такие моменты, которые мы не можем контролировать, как бы ни старались.

А также о том, что люди, наделенные властью, иногда переходят грань дозволенного... Однако вы не должны за это отвечать.

Вы ответственны за свою работу, но не за чужую некомпетентность или за чужой интерес.

Очередь за правосудием может быть длинной, и когда наконец вы окажетесь у цели, она может разочаровать. К этому нужно быть готовым с самого начала, но в ваших силах сделать процесс ожидания достойным, какие бы цели ни преследовали все остальные его участники.



Глава 1

ПОДГОТОВКА ДОКУМЕНТОВ

1.1. Исковое заявление и возражение на иск. Как написать?

То, как пойдет судебный процесс, зависит от множества факторов, на часть из которых вы не в силах повлиять (например, на личность судьи, загруженность суда или введение ограничений из-за коронавируса). Но в вашей власти написать грамотное исковое заявление, из которого судья сможет быстро уловить суть, понять вашу позицию. И, возможно, даже некоторые моменты лягут в основу будущего решения.

При написании искового заявления одинаково важны и содержание, и оформление.

Не существует каких-то норм и канонов, как правильно писать исковое заявление, сколько в нем должно быть страниц и т.д. Нет никаких стандартов или нормативов слишком короткого или, наоборот, слишком длинного иска. Содержание иска должно быть по делу,

«лить воду», как в курсовой работе, не нужно. Не стоит гнаться за объемом, но и «выкидывать» важные факты тоже не следует.

Исковое заявление должно отражать суть спора (фактические обстоятельства дела), правовые основания вашей позиции, дополнительные аргументы, если они есть, анализ судебной практики и может включать в себя какие-то ходатайства, если они есть (например, о восстановлении пропущенного срока, освобождении от уплаты госпошлины или истребовании каких-то доказательств). Если вы взыскиваете какие-то суммы, то необходимо представить расчет, включив его в сам иск. Расчет процентов можно сделать с помощью многочисленных калькуляторов в Интернете — они учитывают все изменения процентных ставок и принимаются судами.



Важно! В «шапке» иска обязательно указывайте полностью имя и отчество, а не инициалы! Если вы напишете *Иванов И.И.* вместо *Иванов Иван Иванович*, суд может вернуть вам документы.

Далее указывается цена иска. Это делается только в том случае, если иск у вас «денежный». То есть если вы взыскиваете с вашего оппонента денежные суммы, то цена у иска будет. Если иск у вас, например, о выселении, то его оценивать не нужно.

От цены иска зависит размер госпошлины. Если иск не подлежит оценке, то указывается фиксированная госпошлина за такой вид требований.

Госпошлина указывается под ценой иска. Если иск не подлежит оценке, указать следует только госпошлину.

Теперь поговорим более подробно о цене иска. Иски бывают двух видов: подлежащие оценке и не подлежащие оценке. В первом

случае размер госпошлины меняется в зависимости от суммы требований, во втором — стоимость фиксированная.

В цену иска входят основное требование и проценты/неустойка. Например, вы хотите взыскать долг в размере 80 000 рублей. В этом случае госпошлина составит 2600 рублей. Если вы хотите взыскать дополнительно проценты, то к сумме 80 000 рублей прибавляется сумма процентов и госпошлина также увеличивается.



Важно! В цену иска НЕ входят сумма морального вреда и судебные расходы.

Что важно знать о госпошлине? Иногда, особенно часто это встречается в спорах, рассматривающихся в арбитражных судах, стороны, желая сэкономить на госпошлине, заявляют лишь часть исковых требований, а затем, уже во время процесса, увеличивают требования в надежде на то, что судья не заставит доплачивать госпошлину. Но если несколько лет тому назад это работало практически безотказно, то сейчас судебная практика неоднозначна — иногда схема срабатывает, а иногда судья воспринимает действия стороны как недобросовестные. Поэтому лучше иметь это в виду заранее. Впрочем, если у заявителя все равно нет денег на оплату госпошлины в полном объеме, то вариантов нет — пробуйте.

При изложении обстоятельств дела не нужно писать слишком много лишней информации или вообще все, что вам известно об участниках процесса. Нужна суть.

Например: «02» марта 2020 г. между ... (далее — истец) и ... (далее — ответчик) был заключен договор ... (здесь можно указать Приложение № 3 и в качестве третьего приложения добавить к иску сам договор).



Глава 4

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА

4.1. Что делать, если отсутствуют основные документы

Хорошо, когда в наличии у вас есть все, на чем базируется ваша позиция, — это идеальный вариант. Но очень часто бывает так, что нет основного договора (и вообще никакого), или он был заключен устно, хотя должен был быть в письменной форме, или подписан только одной стороной, или же существует только в виде файла в гугл-документах с правками сторон в примечаниях.

Бывает так, что есть платежное поручение, в основании платежа которого значится вполне конкретный договор от определенной даты, с присвоенным номером и т.д., однако по факту этого договора по каким-то причинам нет. Здесь придется ссылаться на то, что договор утерян, но его заключение подтверждается проведенным платежом и что в платежном поручении в качестве основания платежа указан именно этот договор. В зависимости от ситуации у вас могут быть подписанные акты, накладные и прочие документы. В данном случае вам в помощь — судебная практика

и выводы судов относительно того, какие документы могут подтвердить заключенность того или иного договора. Чем больше вы найдете аргументов, тем выше вероятность того, что судья встанет на вашу сторону.

Если отсутствуют основные базовые документы, то собираем в кучу все, что есть, и забываем о том, что «у нас в стране беспрецедентное право» — проще говоря, выезжаем за счет судебной практики.

Как объяснить судье, почему нет документов? Утеряны во время переезда, необратимо повреждены и т.д. Главное, чтобы у вас было что-то еще, чем вы сможете подтвердить наличие правоотношений.

Чью бы сторону вы ни представляли — истца или ответчика, а другая сторона предъявляет документы, которые когда-то были подписаны и вами, не стоит говорить, что у вас их нет. Прочитирую судью Арбитражного суда г. Санкт-Петербурга и Ленинградской области:

«Ответчик, если вы потеряли документы, это еще не значит, что их не существует».

4.2. Содействие судьи в получении доказательств

Не все доказательства, которые могут подтвердить и усилить вашу позицию, вы можете получить самостоятельно. Иногда в силу закона, иногда в силу особенностей ваших отношений с оппонентом, иногда по каким-то другим причинам доказательства может получить только судья.