

Пролог

*Хуже всего, когда твоя паранойя оказывается
прекрасно работающим чутьем...*

Современный афоризм

1.1. Краткое содержание предыдущих серий

Добрый день, читатель. Быть может, мы с вами знакомы. По предыдущим книгам. Быть может, вы читали что-то из моего скромного творчества.

«Чему не учат на юрфаке» (первая часть), «Чему все еще не учат на юрфаке. Как думает юрист. Стратегии мышления» (вторая часть), «Чему до сих пор не учат на юрфаке. Электронные джунгли» (третья часть), «Чему не учат на юрфаке: тайны договора и не только» (четвертая часть). Или «Английское договорное право: просто о сложном» — книга вне серии.

Если не читали, не беда. Эта книга тоже вне серии. Можно читать отдельно. И чтобы читать, не обязательно быть юристом. Если у вас есть толика любопытства и желание знать, что делать сегодня, чтобы выжить завтра, — вам сюда.

Вы можете спросить: «Прочешь-то прочту, а пойму ли?» Думаю, да. Мне часто пишут: «...ни разу не юрист, но вы так просто пишете, почитал — понравилось». И: «...не юрист, но знания из ваших книг — критическое мышление, обработка информации, работа с клиентами и т.д. — применимо не только в юриспруденции, но и в других отраслях».

Так что поймете. И, скорее всего, вынесете для себя что-то полезное.

1.2. О чем книга?

Постоянный читатель привык: в каждой книге я описываю один или несколько навыков из Великой Девятки навыков юриста. Исключение — «Английское договорное право: просто о сложном».

Эта книга — тоже исключение. Также вне серии. Меня изрядно вымотала четвертая часть. Кто читал — объем помните. Ага, на ногу лучше не ронять... Поэтому я решил отдохнуть. Посмотреть на жизнь и профессию в целом. Оценить, что изменилось со времен первой части. Понять, куда мы идем — и профессионально, и вообще. Какие тенденции и перспективы.

Отдых благополучно накрылся. Я по привычке кинулся рыть источники. В том числе и зарубежные. Поднимать практику. Сравнить. Сопоставлять.

И понеслось. Думал написать на одном дыхании за пару месяцев, в итоге застрял надолго...

Мне часто пишут: «Ваши книги похожи на разговор с бывалым». Да. Тоже тенденция. Потому и на сей раз получилось что-то вроде разговора «за жизнь» в курилке суда... Но добавилась футурология. Моя скромная попытка заглянуть в будущее. В том числе и в будущее профессии.

Если вы думаете, будто речь идет о теоретическом осмыслении, то нет. Иду от практики, практики и еще раз практики. Для примера сразу обозначу одну тенденцию — автоматизация.

Производство и труд пытались оптимизировать везде и всегда. Кто-то беспокоился: «Что делать?» Кто-то спал спокойно: «Нас это не коснется, в нашей профессии ты ничего не автоматизируешь». В том числе и юристы. А зря... ГРЯНУЛО.

Я цитировал в четвертой части («Чему не учат на юрфаке: тайны договора... и не только»):

«Сбербанк **сократит** около 3 тыс. рабочих мест из-за работа-юриста. Об этом заявил зампред правления банка Вадим Кулик. “Буквально в четвертом квартале мы запустили работа-юриста, который может сам писать исковые заявления. Это один из примеров работающих роботов”, — приводит слова Кулика РИА Новости.

Он отметил, что в 2017 году Сбербанк планирует сократить порядка 3 тыс. рабочих мест в связи с запуском робота. Юристам предложат пройти переобучение, но не все смогут избежать увольнений. “Соответственно, эти люди попали в программу переобучения. Мы их будем разделять: как мы их можем переобучить, где мы можем их применить. И если мы их не сможем применить, начнутся сокращения”, — добавил Кулик.

Ранее глава Сбербанка Герман Греф заявил, что через пять лет 80% всех решений банк будет принимать автоматически с помощью искусственного интеллекта¹.

Вдумчивый читатель заметит — «сократит». То есть пока еще не сократили, но собираются... Ага, «обещать — не значит жениться». Но вот чем кончилась та история:

«Президент Сбербанка Герман Греф считает, что современным компаниям не нужны юристы без знаний в области искусственного интеллекта и понимания того, как работают современные компьютерные технологии. Об этом он рассказал во время лекции в Балтийском федеральном университете им. Канта, передает газета “Новый Калининград”.

¹ Заметка от 12.01.2017 «Сбербанк сократит три тысячи сотрудников в 2017 году из-за работа-юриста», автор не указан, источник: <https://russian.rt.com/russia/news/349916-sberbank-robot-yurist-sotrudniki>

...Герман Греф рассказал, что Сбербанк перестает брать на работу юристов, “которые не знают, что делать с нейронной сетью”. После этого он предложил студентам, которые присутствовали на его лекции, назвать известные им типы нейронных сетей.

“Не знаете, двоечники! Хочу вам сказать, что это недопустимо. Вы — студенты вчерашнего дня. Товарищи юристы, забудьте свою профессию. **В прошлом году 450 юристов, которые у нас готовят иски, ушли в прошлое, были сокращены.** У нас нейронная сетка готовит иски лучше, чем юристы, подготовленные Балтийским федеральным университетом. Их мы на работу точно не возьмем”, — сказал Греф¹.

Выводы?! Есть тенденция — автоматизация. Повлияла ли эта тенденция на профессию юриста? Повлияла. Как? «Съела» 450 рабочих мест. ПОКА. А дальше что? Как другие работодатели? Вслед за Сбером заменят юристов... не пойми чем?! А какие тенденции есть еще? И что делать обычному юристу, чтобы не потерять работу? Или пора создавать какой-то запасной аэродром, кормиться как-то еще?

Вот о чем книга.

1.3. Предостережения

1) **Язык.** Как вы уже поняли, пишу в стиле «юрист в курилке». Простой язык. Короткие предложения. Кому претит или вдруг кажется «ненаучно/не академично/слишком просто» — верно. Вся книга — опыт практика, а практики у автора — 20 лет. Посему считаю себя вправе рассказывать так, как я вижу/слышу/чувствую. Кому хочется правового обоснования — не буду повторяться, см. первую книгу.

2) **Совпадения.** Разумеется, все события, страны, города и названия, упомянутые в одной книжице, — ну конечно, все вымышлено. Разумеется, все примеры из практики автору привиделись в похмельном бреду и в реальной жизни не существуют. И вообще, закусывать надо, и автору — почаще. Далее, номера дел и названия компаний, если проверить по К+ или по картотеке арбитража... Ну мало ли, вдруг да совпадет. Любое совпадение, разумеется, случайно. И конечно, почти все названия намеренно искажены.

3) **Стриптиз по-русски, или я медленно раздеваюсь и снимаю с себя... всю ответственность.** Приемы, уловки, методики, дорожки и развилки, кои я

¹ Статья от 23.07.2017 «Герман Греф посоветовал юристам «забыть профессию»», автор Наталья Демченко, источник РБК, <http://www.rbc.ru/business/23/07/2017/5974b7a69a79477896b6708d?from=main>

описываю, у кого-то работают, у кого-то нет. Или работают, но не всегда и не у всех. Так что дерзайте, пробуйте на свой страх и риск. А лучше — на основе моих наработок идите дальше и придумывайте что-то свое.

4) **Издатель «не при делах».** Книга опубликована в авторской редакции. На правах рукописи. Разумеется, мнение издателя может не совпадать с мнением автора. И скорее всего, не совпадет.

5) **«Вынос» мозга. Смена мировоззрения. Переоценка ценностей. Переосмысление себя и своего места в мире. Кризис окружения. Уход или возврат в профессию.** Что-то из перечисленного может случиться, когда вы прочтете книгу.

«Если бы я смог заново прожить жизнь, пошел бы я на юрфак?» Наверно, такой вопрос задавал себе каждый профессионал. Не только юрист... А по юристам... даже лучшие из лучших временами задумываются: а туда ли я пошел?! К примеру:

«Хотя я успевал по всем предметам, больше всего меня увлекала математика. Я всегда выигрывал городские олимпиады и проигрывал только на областных — ученикам из матинтерната. Но к десятому классу я поддался общему гуманитарному тренду и в результате стал юристом. Учитывая то, к чему мы пришли сегодня, это был, пожалуй, ошибочный выбор»¹.

1.4. Ученики и Учителя

Посвящаю книгу всем, у кого учился я, и всем, кто учился у меня. Всем, кто учится сейчас или самостоятельно делает первые шаги по тернистому пути юриста. Всем, у кого я был на семинарах. Всем, кто был на семинарах у меня. Всем, у кого я учился в университете и в жизни. Всем, кто почерпнул что-то полезное из моих статей, советов, консультаций. Спасибо!



¹ Скловский К.И. Повседневная цивилистика. — М.: Статут, 2017. — С. 159.



Юристам платят все меньше и меньше

Чтобы оставаться на месте, надо бежать со всех ног. А чтобы куда-то попасть, надо бежать вдвое быстрее!

Льюис Кэрролл, «Алиса в стране чудес»

2.1. Как было

Первая тенденция: юристам с каждым годом платят все меньше и меньше. Увы, этот спад крайне сложно уравновесить саморазвитием. Обосную. В 2013 году, в первой части трилогии «Чему не учат на юрфаке», глава 3.4, я написал:

«Откройте хедхантер или любой другой сайт с объявлениями о работе. Если проанализировать объявления по любому городу России¹ за месяц, воздвигнется вот такая пирамида:

1. "Личинка юриста" — "за еду" и запись в трудовой на 5 000—10 000 рублей (50 вакансий) (низ пирамиды).

2. "Штатник" на 10 000—20 000 рублей (30 вакансий) (вторая ступень, начало пути).

3. Юрист "в приличное место" на 20 000—30 000 рублей (10 вакансий) (третья ступень, середина).

4. Юрист в крупный бизнес на 30 000—40 000 рублей (5 вакансий) (четвертая ступень, путь к вершине).

5. Нач. юротдела (зам), руководитель сектора, иная аналогичная должность на 50 000—70 000 рублей (2—3 вакансии) (пятая ступень, вершина).

6. "Какое угодно название должности" на 80 000 — 100 000 рублей (одна-две вакансии... в полгода. КОСМОС над пирамидой).

Вот куда можно прийти, если работать "на глядя". Вот пирамида "глядя". Устраивает? Не торопитесь с ответом. Думайте.

¹ Исключение — Москва. А также Крайний Север и прочие чертовы кулички.

Выбор за вами. А пока вы думаете, сравним зарплаты юриста с другими профессиями.

Менеджер по продажам. З/п от 20 000 рублей только начинаются. Потолок такой же. Автомеханик — 30 000—60 000 рублей. Каменщик — 60 000 рублей в сезон. Слесарь-сантехник — 50 000 рублей... Кто еще? Продавец бананов на центральном рынке в городе, скажем, Авалон — 18 000—25 000 рублей; без образования вообще. Продавец в сети "Притягивалка" — 25 000 рублей. Мастер 3-го разряда на заводе "Авалонвертол" — 60 000 рублей. Водитель маршрутки: 30 000—40 000 рублей.

Вот так. А юрист в среднем получает тридцатку. Увы, 80 % нашего брата застревает на третьей ступеньке пирамиды. Юрист "в приличном месте"... И что страшнее всего, у застрявших нет желания двигаться дальше. "Нас и тут неплохо кормят"».

...Допустим, вы пришли на завод, на место штатного юриста в 2010 г. Работодатель предложил вам 30 000 на испытательном, 35 — после. Сдержал слово. Прибавил вам пятерку. Все.

Прошел год. Вы получаете те же 35 000. Стабильно? Стабильно. Прошел еще год. Вы получаете также 35 000... Поняли, где вас развели?!

Совершенно верно. Годовой уровень инфляции в РФ официально — 5,5%¹. Неофициально — 13%. Зависимость уровня инфляции и роста цен не столь прямая, но очевидная.

К примеру, в 2010 г. пачка ваших любимых сигарет стоила 25 руб. В 2011 г. — 32 руб. В 2012 г. — 40 руб. Потихоньку, по чуть-чуть дошли до сегодняшних 100 руб. за пачку. Так со всем, кроме предметов первой необходимости — хлеб, молоко, спички и т.д., цены на которые искусственно сдерживает государство.

Увы, мы не в Париже. Российские работодатели очень не любят повышать зарплату на уровень инфляции. Да и убедить Великого Белого Господина, сиречь работодателя, что инфляция существует, под силу далеко не всякому негру.

Если затронуты интересы работодателя — цена товара, проценты по кредитам, договор и т.д., — инфляция существует. Если затронуты интересы работников — те же зарплаты, — инфляция куда-то девается. Двойной стандарт. Двойные ценности. Ханжество. Увы, это норма — как бы мерзко ни звучало. Привыкайте...

¹ ФЗ от 03.12.2012 № 216-ФЗ «О федеральном бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов».

2.2. Как стало

Заходим на тот же хедхантер. Что видим?

1) «Юрист, з/п от 30 000 руб. Работа с физическими и юридическими лицами. Консультации по правовым вопросам. Досудебное урегулирование споров. Мониторинг действующего законодательства и судебной практики. Высшее юридическое образование. Опыт работы юристом от 1 года. Знание законодательства. Навыки ведения переговоров, договорной работы. Уверенный пользователь ПК (ООО "PPPPPP – советники")».

2) «Корпоративный юрист, 20 000–25 000 руб. Заключение ДДА, КДА, сопровождение деятельности по сдаче в аренду коммерческих площадей, претензионная работа с арендаторами, взыскание дебиторской задолженности, корпоративное право... Уверенное знание гражданского права (преимущественно договоры аренды, подряда, займов, дарения, уступки прав требования). Наличие опыта взаимодействия с налоговыми, судебными органами (ИП Башмачник Б.А.)».

3) «Ведущий специалист по работе с проблемными активами — до 30 000 руб. Организация работы с проблемными активами на стадии исполнительного производства (ИП). Взаимодействие с органами ФССП по ИП Банка, проведение мероприятий ИП... Высшее/средне-специальное юридическое/экономическое образование. Приветствуется опыт работы в службе судебных приставов, МВД/ФСБ РФ, коллекторских агентствах (Акционерный Коммерческий Банк "Уния")».

4) «Юрисконсульт, з/п до 35 000 руб. Правовое сопровождение деятельности компании. Претензионно-исковая работа. Разработка юридической документации (договорная работа, их согласование) (*оригинал объявления. — Прим. ред.*). Подготовка предложений для руководителя. Опыт работы по профилю 1–2 г. Высшее образование. Знание действующего законодательства, регламентирующего деятельность предприятия, в том числе гражданское, трудовое... (ООО "Аутгениум")».

5) «Старший юрист (практика "Недвижимость") от 50 000 руб. Подготовка сложных правовых документов. Анализ судебной практики и нормативной базы по сложным нешаблонным проектам. Представление интересов клиентов в судах, гос. органах. Высшее юридическое образование. Опыт юридической работы не менее 5 лет. Специализация в области недвижимости и земельного права (ООО "Юридическая фирма "Мой Нищий Юрист")».

6) «Помощник юриста, з/п до 20 000 руб. до вычета налогов. Требуемый опыт работы: не требуется. Полная занятость, полный день. Обязанности: сбор и обработка сведений, необходимых юристу. Изучение новых законодательных актов. Подготовка подходящих под конкретную информацию нормативных документов. Составление проектов юридических бумаг: исков, договоров, претензий, жалоб,

и предоставление их юристу для корректировки и утверждения. Выезд по поручению в судебные, государственные органы, учреждения социальной защиты, органы местного самоуправления, организации и предприятия с целью решения несложных вопросов, получения и подачи документов (ООО "Твердый Прайс Авалон")».

7) «Юрист 30 000—35 000 руб. Создание, реорганизация, преобразование ЮЛ, ИП компании. Открытие расчетных счетов, оформление ККТ, оформление ЭЦП, корпоративных телефонов, печатей. Оформление договоров аренды на... Опыт работы юристом в строительной компании либо компании, занимающейся оформлением сделок с недвижимостью, обязателен (ООО "Нанометрия")».

8) «Начальник юридического отдела (жилищное строительство) от 65 000 руб. Руководство юридическим отделом, грамотное распределение функционала и нагрузки. Полное правовое обеспечение и сопровождение деятельности организации. Контроль исполнения договорных обязательств. Высшее юридическое образование. Опыт работы юристом — не менее 5 лет, руководителем в строительной сфере — не менее 3 лет (ООО "Бизнес-Нагибалтинг")»¹.

Вывод?! За 5 лет зарплаты юристов не изменились. Насчет роста цен молчу. Сами знаете, как все подорожало за эти годы. А юристам платят столько, сколько и раньше... Или меньше?! Ну-ка, а что с инфляцией?! Официально так:

2014: «Утвердить основные характеристики федерального бюджета на 2014 год, определенные исходя из прогнозируемого объема валового внутреннего продукта в размере 71 493,0 млрд рублей и уровня инфляции, не превышающего 5,0 процента (декабрь 2014 года к декабрю 2013 года)»:

Федеральный закон от 02.12.2013 № 349-ФЗ (ред. от 26.12.2014) «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов», ст. 1.

2015: «Утвердить основные характеристики федерального бюджета на 2015 год, определенные исходя из прогнозируемого объема валового внутреннего продукта в размере 73 119,0 млрд рублей и уровня инфляции, не превышающего 12,2 процента (декабрь 2015 года к декабрю 2014 года)»:

¹ Названия работодателей, конечно, изменены. Но не суммы.

Федеральный закон от 01.12.2014 № 384-ФЗ (ред. от 20.04.2015) «О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов», ст. 1.

2016: «Утвердить основные характеристики федерального бюджета на 2016 год, определенные исходя из прогнозируемого объема валового внутреннего продукта в размере 82 815,0 млрд рублей и уровня инфляции, не превышающего 5,8 процента (декабрь 2016 года к декабрю 2015 года)»:

Федеральный закон от 14.12.2015 № 359-ФЗ (ред. от 22.11.2016) «О федеральном бюджете на 2016 год», ст. 1.

2017: «Утвердить основные характеристики федерального бюджета на 2017 год, определенные исходя из прогнозируемого объема валового внутреннего продукта в размере 86 806,0 млрд рублей и уровня инфляции, не превышающего 4,0 процента (декабрь 2017 года к декабрю 2016 года)»:

Федеральный закон от 19.12.2016 № 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов», ст. 1.

2018: уровень инфляции — 3,4 процента в год:

Федеральный закон от 29.11.2018 № 458-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов"», ст. 1.

Выходит, если верить закону, инфляция у нас где-то в среднем 6% в год... А верится с трудом. Вспоминайте пример с пачкой сигарет. Но даже если верить, все равно получается бег на месте.

Допустим, в 2012 году вы работали помощником юриста. Получали 20 000 руб. Через год вас повысили до юриста. Платят 30 000 руб. Еще через год вы ушли юристом в другую фирму. Уже на 40 000 руб. Отмотали испытательный срок. Вам повысили зарплату. И в 2017 г. вы получаете 50 000 руб.

И толку?! Если грубо взять инфляцию 13% в год — реальную, а не из закона, — то 5×13 (за пять лет) выходит 65%. А значит, рост вашей зарплаты с 20 000 до 50 000 «сожрала» инфляция. Денег на руки вроде дают больше, пачка купюр толстая... Но купить товаров вы на эти деньги можете столько же, сколько раньше на 20 000. Если не меньше.

А если бы вы не строили карьеру? Если бы вы остановились на 30 000 руб. и спокойно сидели на теплом месте? «Че дергаться, нас и тут неплохо кормят»?! Тогда вы с каждым годом получаете все меньше и меньше. Вроде та же тридцатка... Но из-за инфляции покупательская способность этой «тридцатки» год от года безжалостно падает.

Зайдем с другой стороны. Курс доллара в 2012 г. сколько был?! В среднем 32 руб., по курсу ЦБ. А в 2017-м? В среднем 60 руб. Считаем. 30 000 руб. в 2012 г. — это $30\,000 / 32 = 937,5$ доллара. А в 2017 г. $30\,000 / 60 = 500$ долларов. Отсюда: сидим на одном месте = сползаем в нищету.

Если строить карьеру, то зарплата 20 000 в 2012 г. — это $20\,000 / 32 = 625$ долларов. Зарплата 50 000 в 2017 г. при курсе 60 руб. за доллар — это $50\,000 / 60 = 833,33$ доллара. Ага, в рублях вы получаете в 2,5 раза больше, а в долларах прогресс гораздо меньше: $833,33 - 625 = 208,33$. Тем не менее вроде какой-то прогресс есть. Увы, инфляцию никто не отменял. И этот махонький успех сожрет инфляция... Опять бег на месте.

Единственный выход — уход на ГОРАЗДО бóльшие деньги. Не на 50 000, а на 100 000 — 120 000. Как мы знаем с того же хедхантера, таких работ — единицы... И еще поди устройся! Конкурс — от 50 человек на место. Желающих — тьма.

Но, что еще прискорбнее, и обычной работы, которая позволяла бы хотя бы бежать на месте и как-то сводить концы с концами, тоже стало меньше.

2.3. Тридцать человек на место

Когда искал объявления о работе для юриста к предыдущей главе, случайно заметил приписку мелким шрифтом: «юристы: 106». Сначала пропустил...

Потом ДОШЛО. В славном Авалоне живет 2 000 000 человек. И что, на два миллиона людей всего 100 вакансий юристов?! Всего?! Как-то маловато... Интересно, а сколько предложений по другим профессиям? А как в соседних городах?

Для удобства — таблица:

№	Проф. сфера	Предложения работы			
		Авалон	Чернодар	Итильград	Граченеж
	<i>Жители:</i>	<i>2 млн</i>	<i>1 млн</i>	<i>1 млн</i>	<i>1 млн</i>
1	Продажи	2188	2960	1330	2146
2	Рабочие	981	1061	768	1095
3	Бух, финансы	425	473	173	437
4	Строительство	844	1461	601	897
5	Производство	712	728	458	953
6	Банки/инвестиции	307	364	182	267
7	Юристы	101	159	45	87

Грустно... А станет еще грустнее, если сопоставим количество вакансий с количеством соискателей. В том же Авалоне есть пять крупных, авторитетных вузов. И штук пять «догоняющих» — менее имениты, но тоже учат на юриста. Количество учащихся на каждом потоке в вузе — от 30 до 70. Исправно плодят юристов каждый год.

Если брать по минимуму, 30 выпускников каждый год, 10 вузов, выходит 300 человек каждый год. То есть 300 человек на 100 (в среднем) рабочих мест... Получаем 3 человека на одно рабочее место?!

Верно, но все еще хуже. Математика выше не учитывает тех, кто не устроился в прошлые годы. Если учесть и их, то получится где-то 20–30 человек на место...

Я не сгущаю краски. Скорее смягчаю.

Недавно мои знакомые искали юриста. Вакансия — средняя, скромная:

«Обязанности: договорная работа — экспертиза договоров поставки; розничной купли-продажи; транспортной экспедиции; подряда; оказания услуг и т.д. Консультирование персонала по вопросам юридического сопровождения деятельности торгово-производственной организации.

Требования:

Возраст 25–40 лет.

Высшее образование (юридическое)

Опыт работы в должности юрисконсульта предпочтительно в торговой компании.

Знания: знание гражданского законодательства, арбитражного и гражданского процесса, исполнительного производства.

Условия: заработная плата 35 000 руб.

График работы 9.00–18.00, 5/2»

Только за первую неделю пришло 30 резюме. За вторую — еще столько же. За месяц, пока висело объявление, получили порядка СТОТНИ резюме...

Ради интереса поговорил с кадровиком из другой фирмы. Те тоже недавно искали юриста. Требования были повыше. З/п — тоже: 45 000. Итог почти такой же: за сотню резюме, море желающих...

Поднял статистику. По состоянию на 2013 год в РФ средний конкурс — 11 резюме на одну вакансию¹. В соседней Белоруссии в 2015-м: по юристам — 16,8 человека на место, среди «айтишников» — 4,4².

¹ Статистика отсюда: <http://www.hr-portal.ru/blog/rynok-truda-dlya-yuristov-11-rezyume-na-odnu-vakansiyu>

² Статистика отсюда: <https://finance.tut.by/news447983.html>

И НЕУМОЛИМЫЙ ЗАКОН РЫНКА: ЧЕМ БОЛЬШЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЙ, ТЕМ НИЖЕ ЦЕНА.
ПОЭТОМУ ЮРИСТАМ И ПЛАТЯТ ВСЕ МЕНЬШЕ.
КАК ГОВОРЯТ ЗАМОРСКИЕ КОЛЛЕГИ:
«ЭТО КАПИТАЛИЗМ, ДЕТКА!»

Сейчас, как видим, стало хуже...

2.4. Новичкам тут не место

Как следствие, сейчас новичку в нашей профессии пробиться гораздо сложнее, чем в былые годы. Поэтому если вы думаете, идти на юрфак или нет, — подумайте еще раз. Взвесьте все «за» и «против».

Ради интереса наберите в гугле «хочу быть юристом»... Пока вы стучите по клавиатуре, ушлый гугл предложит вам «схожие» запросы — по своему компьютерному разумению. Исходя из «что чаще спрашивают». А спрашивают вот что:

«ненавижу работать юристом»;

«куда пойти работать с юридическим образованием не по специальности?»;

«не хочу работать юристом. Что делать?»;

«куда пойти работать с юридическим образованием без опыта?»;

«куда пойти работать с высшим юридическим образованием?»;

«кем можно работать с юридическим образованием не по специальности?».

«Что как бы намекает...» Да. Такие запросы появляются не от хорошей жизни. Многие, очень многие, и с каждым годом все больше и больше, не могут найти работу по специальности. Интернет и форумы пестрят историями типа:

1) «Живу в крупном городе, не в Москве. Ну что сказать: зря 5 лет потратила, образование без связей — просто гламурная корка, полезных навыков ноль, толку ноль, разве что идти за копейки в низы, и то на юристов не берут без опыта, везде все застолблено за родственниками. Знала бы, что так все выйдет, ни за что бы не выбрала эту специальность»¹.

¹ Сообщение пользователя Гость от 26.01.2012, источник: <http://www.woman.ru/psycho/career/thread/4145284/>

2) «Я отучилась и не работаю по специальности. Работаю в IT, продажи + проекты, вполне успешно. В процессе работы отучилась на нескольких тренингах и курсах. Полет нормальный, юристом точно не хочу обратно»¹.

3) «Моя близкая знакомая после 3 лет успешной работы в консалтинге ушла в сферу маркетинга. На данный момент занимается рекламой на радио. Зарабатывает в два раза больше и не жалуется. Насколько мне известно, она проходила курсы переподготовки и дополнительного образования по связям с общественностью»².

Скудность рабочих мест затрагивает не только новичков, но и состоявшихся профессионалов. Путь зигзагом (он же «путь лыжника») стал сложнее. Описал в первой книге, вкратце напомним:

«А можно пойти ЗИГЗАГОМ. Поработать свой первый год. Подняться с помощника до юриста. Уперся в потолок — УХОДИ. На схожую должность на другом предприятии, но на большие деньги. И так постоянно, раз в два-три года менять работу с уходом на большие деньги».

Сейчас и этот путь постепенно «схлопывается». Закономерно... Меньше рабочих мест — меньше свободы для маневра. И неумолимый закон рынка: чем больше предложений, тем ниже цена. Поэтому юристам и платят все меньше. Как говорят заморские коллеги: «Это капитализм, детка!» От себя добавлю: «Будь он неладен!»

2.5. А как у них?!

В 2012 году в США, в кругу профессиональных юристов, много шуму наделала вот такая статистика:

«...с недавних пор значительное число выпускников юрфаков не могут устроиться по специальности.

В 2009 г. из выпуска тридцати юрфаков только 50% выпускников, а то и меньше, устроились по специальности. Несмотря на то что 2009 год был неудачным для поиска работы юристом, 2010 год был еще хуже (из 42 854 выпускников устроились по специальности только 28 167), и в 2011 году с работой для юриста тоже будет плохо»³.

¹ Источник: <https://eva.ru/beauty/messages-2903731.htm>, сообщение пользователя yeva **К** от 22.03.2012.

² Источник: <https://forum.ngs.ru/board/jobs/flat/2006817043/?per-page=50&fpart=1>, сообщение пользователя Alisa077 от 03.08.2015.

³ Таманаха, Брайан. Провал юрфаков. — США, Чикаго: Издательство Чикагского университета, 2012. — С. 114. В книге рядом с выходными данными есть любопытная приписка:

В 2017 г. статистику Брайана прямо и недвусмысленно, со ссылкой на автора, подтвердил Ричард Сасскинд:

«...с тех пор изменились цифры, однако в США и других развитых юрисдикциях сохраняется и удручает общая тенденция перепроизводства юристов»¹.

Можно ли сказать, что у них так же, как у нас? Думаю, да...² Только еще хуже. У нас учеба на юрфаке стоит относительно вменяемых денег. Большинство семей из среднего класса могут оплатить учебу чада, не влезая в долги. У них — нет.

Учеба на юрфаке стоит не дорого, а ОЧЕНЬ дорого. Средний американский выпускник выходит из стен альма-матер с долгом... 100 000 — 200 000 долларов³. Но если раньше игра стоила свеч, то теперь — нет.

Раньше можно было устроиться на хорошую работу и за пару лет погасить долг за учебу. Теперь — перепроизводство юристов, устраиваются далеко не все. А поскольку перепроизводство, то и платят юристам меньше. Значит, даже если устроишься, то и долг будешь отдавать не два года, а дольше. Вот типовая история из современной американской жизни:

«Чтобы получить диплом юриста, Анне пришлось взять кредит на образование, что очень распространено в США. Она окончила учебу с отличием. Однако из-за того, что все ее попытки найти стабильную и высокооплачиваемую работу после выпуска ни к чему не привели (все это время Анна меняла временные бесперспективные работы), она так и не смогла погасить

«Брайан Таманаха — Уильям Гарднье Хэммонд, профессор права из университета г. Вашингтон». Похоже, автор всерьез опасался травли в научном сообществе... Потому и издал книгу А) под псевдонимом; Б) в другом штате.

¹ *Сасскинд, Ричард*. Юристы завтрашнего дня: вступление в ваше будущее. — Великобритания: Издательство Оксфордского университета, 2017. — С. 158. Подробно с цифрами и графиками см. *Бартон, Бенджамин*. Стакан наполовину полон: падение и взлет профессии юриста. — Нью-Йорк: Издательство Оксфордского университета, 2015. — С. 122, подглава «Перепроизводство».

² «Декан Гарвардского университета как-то пошутил: «Если юрфаки и дальше будут выпускать юристов такими темпами, к 2023 году в США будет больше юристов, чем людей». *Бакли, Френсис*. Американская болезнь: записки о власти закона. — США: Издательство Йельского университета, 2015. — С. 100.

³ Сасскинд в книге «Юристы завтрашнего дня: вступление в ваше будущее», с. 159, называет цифру в 500 000 долларов... но похоже, это единичный случай одного студента, потому что у других авторов цифры ниже. Так, Карел Столкер в книге «Переосмысливая юрфаки: учеба, исследования, поддержка, управление», Великобритания: издательство Кембриджского университета, 2014, на стр. 117 говорит: «С юрфака выходят с долгом за 100 000 долларов, реже — под 200 000 долларов». *Бенджамин Бартон* в книге «Стакан наполовину полон: падение и взлет профессии юриста». США, Нью-Йорк, издательство Оксфордского университета, 2015, стр. 139, построил график и вывел средний долг за учебу в 122,158 доллара. Поэтому правильной можно считать «вилку» 100 000 — 200 000.

задолженность по кредиту. На сегодняшний день долг Анны Алабурды составляет \$170 000.

Женщина подала в суд в 2011 году и обвиняет вуз в махинациях со статистикой трудоустройства его выпускников, утверждая, что цифры завышены, а юридическая школа таким образом просто заманивает доверчивых студентов к себе. Адвокату выпускницы понадобилось пять лет, чтобы довести дело до суда.

Стоит отметить, что за последние несколько лет 15 выпускников разных юридических школ подавали подобные иски, но дело не доходило до суда. Они обвиняли свои альма-матер в том, что те "раздувают" число трудоустроенных студентов, считая трудоустройством даже временные подработки»¹.

Типовая, потому что таких процессов были десятки². Потом как-то сошло на нет... когда сложилась практика и студенты поняли: судиться с юрфаком бесполезно. Или оставят без рассмотрения, или — отказ в иске³.

В США, по общему правилу, долги за учебу не списывают при банкротстве⁴.

Прочтите еще раз предыдущую фразу. Осознайте весь ужас пожизненной кабалы.

Путь юриста может кончиться так:

«Выпускник юрфака им. Томаса Джефферсона, долг (за учебу) — 150 000 долларов. "За восемь лет у меня никогда не было стабильной работы, так, "посмотри документы, напиши заключение"... За эти годы я разослал тысячи резюме — буквально, именно столько. И я сдался.

В "хорошие" годы я работал по 80 часов в неделю, и половина зарплаты уходила в счет долга за учебу. В последнюю пару "плохих" лет я не могу гасить долг, стабильной работы нет, меня выселили со съемной квартиры, а еду получаю по бесплатным купонам.

¹ Заметка от 15.03.2016 «Американка подала в суд на свой вуз, потому что не смогла найти работу по специальности», <http://iz.com.ua/mir/94283-amerikanka-podala-v-sud-na-svoy-vuz-potomu-chto-ne-smogla-nayti-rabotu-po-specialnosti>

² См. <http://nymag.com/news/features/law-schools-2012-3/index2.html>, тут <https://abovethelaw.com/2012/02/twelve-more-law-schools-slapped-with-class-action-lawsuits-over-employment-data/>, тут <https://www.nytimes.com/2016/03/25/business/dealbook/law-graduate-who-sued-her-school-loses-at-trial.html> и много где еще...

³ См., в частности, дело Gomez-Jimenez et al. v. New York Law School (2012) тут <https://law.justia.com/cases/new-york/appellate-division-first-department/2012/8110.html> Если тема интересна, см. обширный перечень дел «студент против юрфака» в упомянутой книге Бенджамина Бартона, стр. 159.

⁴ *Роуг, Дебора*. Беды с юристами. — США: Издательство Оксфордского университета, 2015. — С. 124.

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ: лабиринты будущего

Несмотря на восемь лет платежей, мой долг уменьшился всего на 10%. Я никогда не выберусь из этой долговой западни, у меня никогда не будет своего дома, я никогда не смогу позволить себе завести детей. Я думаю наложить на себя руки...»¹

И это не единичный случай. По данным Деборы², только 57% выпускников американских юрфаков устраиваются на полноценную работу с полной занятостью. Но даже эти счастливики зарабатывают меньше, чем нужно, чтобы платить проценты по долгам за учебу.

Если вы думали, будто «тяжела и неказиста жизнь российского юриста», а там, «за морем-окияном», все хорошо и распрекрасно... Подумайте еще раз.



¹ *Роуг, Дебора.* Беды с юристами. — США: Издательство Оксфордского университета, 2015. — С. 124 — 125. (Курсив мой.)

² Там же. С. 123.

Содержание

1. Пролог	5
1.1. Краткое содержание предыдущих серий	5
1.2. О чем книга?	5
1.3. Предостережения	7
1.4. Ученики и Учителя.....	8
2. Юристам платят все меньше и меньше	9
2.1. Как было	9
2.2. Как стало.....	11
2.3. Тридцать человек на место.....	14
2.4. Новичкам тут не место	16
2.5. А как у них?!	17
3. Меньше рабочих мест (малый бизнес)	21
3.1. Жадный «дядя»	21
3.2. Микро, малый, средний, крупный	21
3.3. Как малый бизнес делает деньги?	23
3.4. Малый бизнес без юристов	25
3.5. Как мы дошли до жизни такой?	27
3.6. В сухом остатке	34
4. Меньше рабочих мест (средний бизнес)	36
4.1. Как было	36
4.2. Примеры	39
4.3. Оптимизация-автоматизация	41
4.4. Доверие	44
4.5. Огонь по площадям.....	53
4.6. Враг неведом	58
4.7. А как у них?	62
4.8. Что будет? Что делать?	63
4.9. Советы бывалого.....	70
4.10. Заключение	72
5. Крупный бизнес	74
5.1. Кто есть кто	74
5.2. Фасад	74

5.3. «Внутрянка»	75
5.3.1. Блатные, полезные и не очень	76
5.3.2. Отрыв верхов от низов. И от жизни	78
5.3.3. Свой язык	78
5.3.4. Закрытая каста	79
5.3.5. Воровство	81
5.3.6. Своя игра	84
5.3.7. Скотское отношение к работникам	88
5.3.8. Надсмотрщик	91
5.4. Почему?!	94
5.5. Как может быть	96
5.5.1. ТНК и государства	102
5.5.2. Деньги и люди	106
5.5.3. Послесловие	107
6. Вольные хлеба	116
6.1. Минусы	116
6.2. Плюсы	122
6.3. Жизнь на вольных хлебах	128
6.3.1. А как в провинции	131
6.3.2. А стоит ли?!	132
6.4. Путь на волю	133
6.4.1. Сколько?!	133
6.4.2. Знай своего клиента	135
6.4.3. Источники клиентов	145
6.4.4. Выводы и мысли	157
6.5. Что будет	158
7. Консалтинг	162
7.1. Новый вид: шакаля стая	164
7.2. В стае	166
7.3. Танцующий с шакалами	169
7.4. Как мы дошли до жизни такой	171
7.5. Как будет	175
8. Сколько нужно для нормальной жизни?!	177
8.1. Нормальная жизнь	177
8.2. Пять категорий	179
8.3. Развилки	180

8.4. Запланированное устаревание	182
8.5. Больная среда	187
8.6. Скрытое подорожание	190
8.7. Опасная еда...	191
8.8. ...и вода	193
8.9. «Кидалово» на каждом шагу	194
8.10. Нищенская пенсия	196
8.10.1. Немного о бумажках	196
8.10.2. Валюта и риски	202
8.10.3. Банки обычные... и трехлитровые	203
8.11. Заключение	204
9. Развилки	205
9.1. Неоклассика	205
9.2. Переезд	207
9.2.1. Городок	208
9.2.2. Моногородок	211
9.2.3. Город	213
9.2.4. Столица	214
9.3. Путь эмигранта	222
9.3.1. В чужом краю	224
9.3.2. Билет в один конец	230
9.4. Путь расстриги	231
9.4.1. Наперекор совести	235
9.4.2. В ладу с собой	238
9.4.3. Если иначе никак — уходи	242
9.4.4. Куда уходят юристы	244
9.4.5. В бездну.....	246
9.5. Свой бизнес	251
9.5.1. «Недвижка»	254
9.5.2. Инвестиции в себя	260
9.5.3. «Движка»	262
9.5.4. Нематериальные активы	271
9.5.5. Заключение	274
9.6. Перспективы	275
10. Мораль и мозги	276
10.1. Что у нас в головах	279
10.2. Старая, «родительская» мораль	281

10.3. Новая мораль	283
10.4. Серая мораль	286
10.5. Бездумцы	288
10.6. Источники	289
10.7. Заключение	291
11. Будущее	293
11.1. «Встройка» права в технику	293
11.2. Лишние люди	298
11.3. Новые луддиты	301
11.4. Искусственное создание рабочих мест	304
11.5. Парадокс Фордов	307
11.6. Зеленый мир	312
11.7. Виртуальные деньги	321
11.8. Конец анонимности	325
11.9. Идеологическая пустота	339
11.9.1. Возвращение призрака	339
11.9.2. Американская мечта	341
11.9.3. Тупик?!	345
11.9.4. К государству будущего	346
11.9.5. Реальность	350
12. Эпилог	355
12.1. Юрист в «дивном новом» мире	355
12.2. Благодарности	358
12.3. Поговори с автором	359
12.4. Послесловие	359
Список книг	360
Приложение. Трудоустройство	373
1. «На Берлин!», стратегия	373
1.1. Постановка цели	375
2. Сбор информации	375
2.1. Сбор информации, продолжение	377
3. Правим резюме	381
3.1. Типовые ошибки	382
3.2. «Разбор полетов», начало	384

3.3. Пишите правду!	388
3.4. «Разбор полетов», окончание	392
3.5. Резюме, переписываем правильно	394
3.6. Почему так. Три принципа	397
4. Создаем опыт. Что и чем доказывать	400
4.1. Решение суда	401
4.2. Запись в трудовой	404
4.3. Диплом (сертификат, свидетельство и т.д.)	405
4.4. «Верительная грамота»	406
4.5. Публикации	407
4.6. Конференции	410
4.7. Виртуальный опыт	411
5. Чистим «хвосты»	413
5.1. Два пути	415
5.2. Образ	416
5.3. Отмываем пятна	418
5.4. О чем и как писать	420
6. Поднимаем связи	425
6.1. Как сейчас?	425
6.2. Что делать	427
6.3. Где делать.....	429
6.4. Как делать.....	433
6.5. Его Величество Случай.....	446
6.6. Домашнее задание	447
7. На приступ	453
7.1. Подготовка	454
7.2. Пред дверью заветной.....	457
7.3. Собеседование.....	458
7.4. После боя	469
7.5. Второе собеседование.....	471
8. Третье собеседование. Детектор лжи	482
8.1. «Что ты такое?!»	484
8.2. Психологическая подготовка.....	486
8.3. Психологическая подготовка для девушек	492
8.4. На дыбе	494
8.5. Приглашение на дыбу	495
8.6. Физиологическая подготовка	496
8.7. Предварительная беседа.....	497

ЧЕМУ НЕ УЧАТ НА ЮРФАКЕ: лабиринты будущего

8.8. Настройка дыбы и палача (пристрелочные вопросы)	502
8.9. Термоядерная правда	504
8.10. Мучения на дыбе	506
8.11. «Развод» напоследок.....	513
8.12. Послесловие	515
9. Унылая тишь	516
10. Эпилог. Совет и теория.....	518
Еще один список книг	520