

Сон

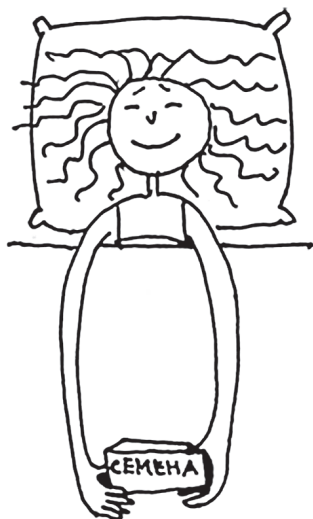
Одной маленькой девочке приснился сон, словно заходит она в магазин, а за прилавком сам Господь Бог.

– Чего бы ты хотела, крошка?.. Хорошенько подумай и выбирай. Не смущайся!

– Неужели здесь есть всё, о чём я мечтала?! – спросила изумлённая девочка.

– Ну конечно, милая. У меня припасены безмерные сокровища для тебя... всё, что ты только пожелаешь.

– Тогда я беру красоту, богатство, здоровье и... – тут девочка призадумалась. – Мне не помешал бы выразительный голос. – При этих словах она вопросительно посмотрела на Господа Бога... Ещё я хотела бы рисовать не хуже моей школьной подружки, у которой осенью была выставка картин. Раз ты Бог, то наверняка знаешь, как я обожаю танцевать, и я не прочь делать это по-настоящему грациозно!..





Девочка задумалась, и через мгновение её осенило:

– Чего там мелочиться?.. Возьму-ка я себе сразу все способности, которые только есть на белом свете! Так что, выноси мне: красоту, богатство, здоровье и все таланты, какие Ты создал.

Господь Бог скрылся в дальней комнате. И через некоторое время Он вынес крохотную золотую шкатулку размером меньше спичечного коробка и протянул её девочке со словами:

– Я наделяю тебя всеми щедротами небес, моё дорогое дитя! Будь благословенна.

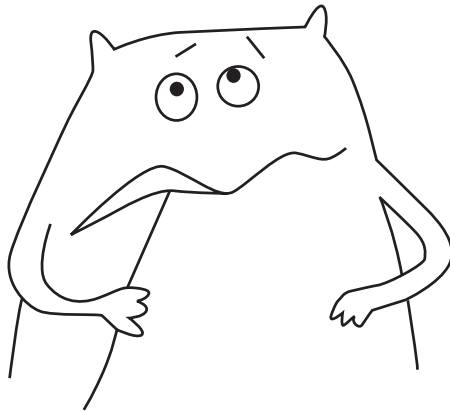
– Как, и всё? Неужели все эти богатства уместились здесь, в этой коробочке?! – И Господь Бог, улыбаясь, ответил:

– Дорогая, Я предлагаю своим детям только семена.

I

Сегодня же проведите письменный анализ своего финансового положения. Сколько вы заработаете в месяц? Сколько остаётся ежемесячно? Какими ценностями/недвижимостью/бизнесом/изобретениями/потенциалом вы владеете?

За сколько вы можете это продать?

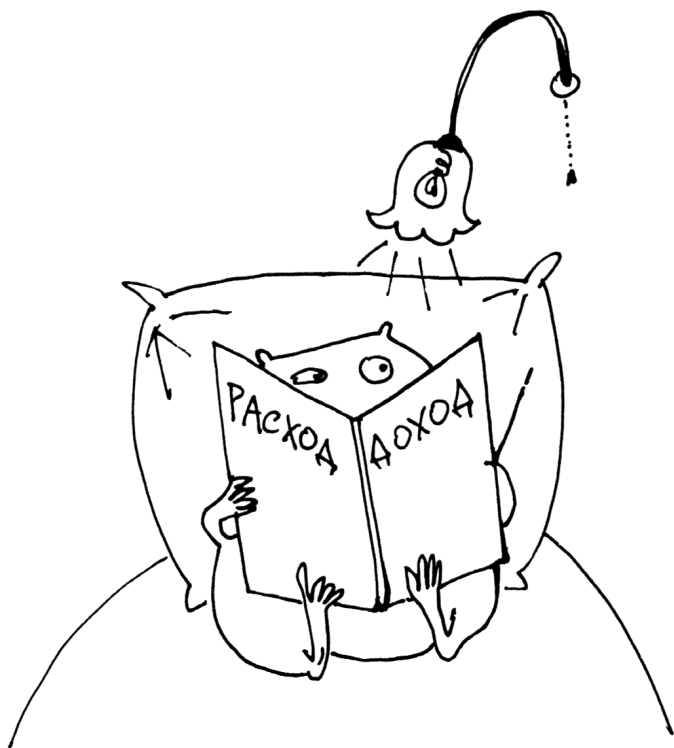


II

Каждый день записывайте и маленькие, и большие траты, ведите книгу приход-расход, чтобы точно знать, куда утекают ваши деньги. В конце каждого месяца производите расчёт: сколько денег в процентах и рублях от дохода вы потратили на еду, одежду, транспорт, жильё, обучение, подарки, развлечения, отдых, содержание иждивенцев и т.д. **Иначе вы никогда не сможете уменьшить расходы. Одна из самых больших денежных мудростей гласит:**



Не важно, сколько ты зарабатываешь; важно, сколько ты можешь удержать и грамотно вложить. Можно зарабатывать очень много каждый месяц, но так ничего существенного и не иметь. **ЕЖЕДНЕВНЫЙ ПИСЬМЕННЫЙ АНАЛИЗ ВАШИХ РАСХОДОВ И ДОХОДОВ!** Не ложитесь спать без того, чтобы не записать несколько цифр в блокнот.



Это улучшает память, приучает к порядку и заставляет планировать расходы. Расходы перестают быть бесконтрольными. Вы хотите контролировать свои деньги? Начните сегодня же, перестаньте быть голодранцем.

Трудно спорить с тем, что некоторые люди напрягаются в работе изо всех своих сил, они работают много и сверхмного, а разбогатеть им так и не удаётся. Между тем, есть и такие, которые имеют больше свободы, чем работы, а то время, которое они вкладывают в свой труд, приносит им куда больший результат, чем многочисленным неудачникам. Возникает подозрение, что неудачники работают неэффективно. Ведь “вкалывать” ещё не означает работать хорошо. Бесчисленное множество усилий никогда не сможет компенсировать недостающего качества. О чём речь? Приведу несколько сравнительных пар.



Сравнительные пары

Пара Ω Ω первая

Один человек раздаёт листовки по десять часов в день целую неделю, а другой найдёт газету, которая напечатает объявление за скромную плату и выпустит стотысячным тиражом. Второй человек работает меньше, а эффект от его усилий выше; прибыль, соответственно – тоже. Неудачник тут же взвывает: А где взять деньги на рекламу в газете, если их нет? А там же, где бы ты их взял, чтобы напечатать листовки, которые ты собрался раздавать. Речь не о том, чтобы не раздавать листовок. В некоторых случаях это может быть эффективным. Речь о другом: всегда нужно искать **Рычаг**, усиливающий действие одного человека.

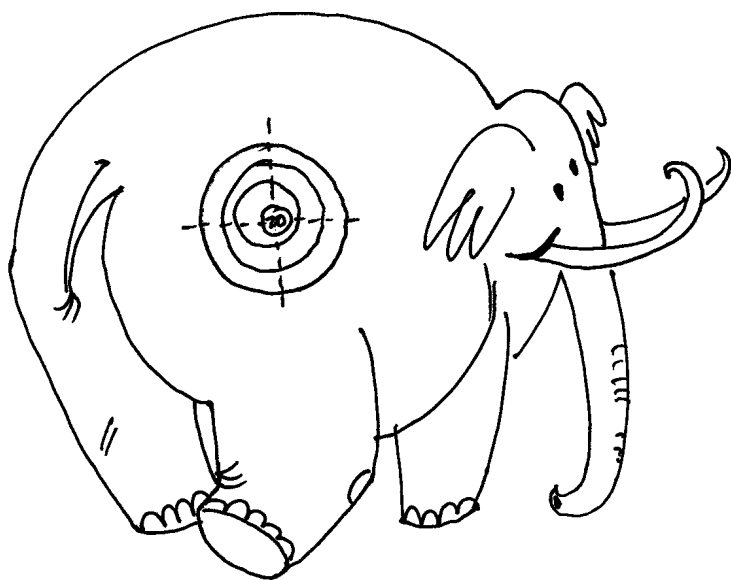
Пара Ω Ω вторая

Один менеджер по персоналу всякий раз тратит по 2 часа на нового сотрудника, объясняя одно и то же разным людям более тысячи раз в год, а другой смог сократить свои усилия в сотни раз, потому что один раз напрягся и записал на видеокассету фрагмент собеседования, должностные инструкции и устав организации. Он сообразил напечатать необходимую информацию в виде буклета и стал тратить 1 минуту на приветственные слова, а затем сажал человека перед экраном телевизора, давал ему в руки буклет и занимался другими делами. Через 2 часа он проводил пятиминутный опрос, тестируя новичка. Неудачник возразит, что никто ему не оплатит создание такой кассеты и буклета. Но я здесь толкую совсем о другом. Неудачнику постоянно кажется, что ему кто-то должен.

Пара Ω Ω третья

Один человек каждый день тратит много сил, чтобы добраться на электричке до места работы. Работает он на кабельном телевидении и каждый день выпускает передачу. Сам занимается съёмками, монтажом и подбором сюжета. Сам работает ведущим. Этакий многорук! К концу дня он совершенно выбивается из сил, а денег постоянно не хватает, потому что зона охвата у этого кабельного телевидения – небольшое село Шалулайкино, где абонентскую плату регулярно вносит не более сотни работяг.

Однокашник этого человека собрал чемодан и уехал в Москву. Там он больше месяца стоял перед входом на один из центральных телеканалов, и в конце концов устроился работать заместителем какого-то не слишком важного человека. Через полгода ему, тем не менее, удалось начать работу над своим проектом и выпустить в эфир свою первую передачу. За ней последовала вторая и третья. И смотрит эти передачи многомиллионная страна. А усилия, казалось бы, те же самые. Да, только разные мишени.



*Все ступени
на пути к цели -
разные. И даже
глухая стена -
всего лишь ступень...
Выбор мишени - это верхняя
планка достижений. Средняя
цель даст лишь средний
результат, да и то в лучшем
случае.*

Прицел в крупное –
это и есть твой рычаг.
Тот, кто действует
по привычным шаблонам,
не достоин богатства.
Скудость мышления
неизбежно влечёт
оскудение кошелька.



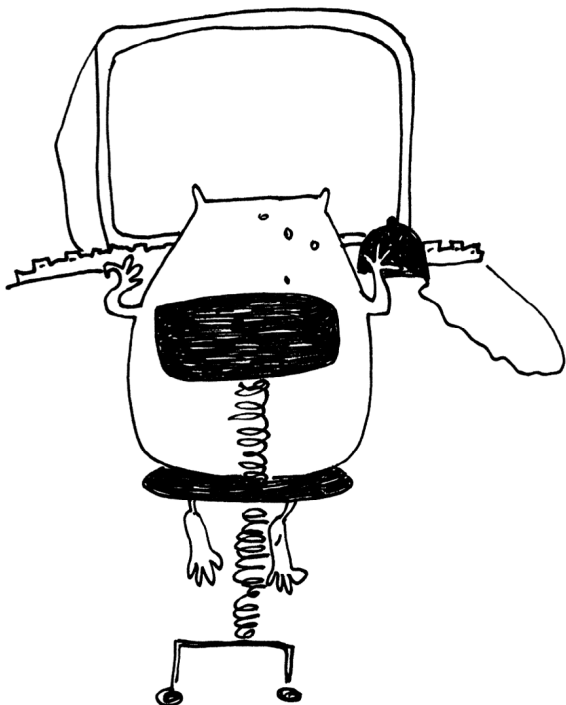
Поступайте, как богач, который изрядную часть дохода вкладывает в **активы**, а не как голодранец, у которого все траты сводятся к **пассивам**: еде, коммунальным платежам, одежде, транспортным расходам, тратам на удовольствия, отдых и т. п.

Пассивы – это те потраченные деньги, которые никогда больше к вам не вернутся.

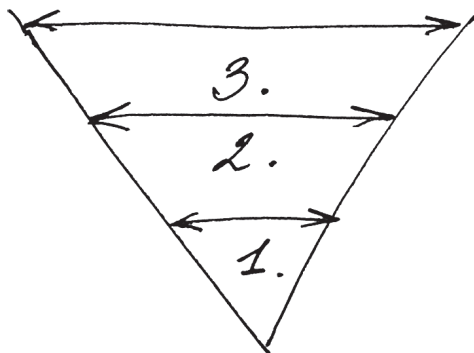
Активы – это вложение в собственный бизнес, фотоаппарат фотографа, в компьютер дизайнера, в оборудование фирмы, рекламу своей работы, недвижимость. Когда фотограф тратит деньги на собственные визитные карточки, то это вложение в актив, а ужин в ресторане – это пассив.

Речь не о том, чтобы не ходить в ресторан, речь о другом. Многие люди тратят все свои средства на пассивы, поэтому не имеют ничего. Постоянно думайте о том, что в вашем конкретном случае будет являться активом. **Активы** – это те вложения, которые станут приносить вам доход.

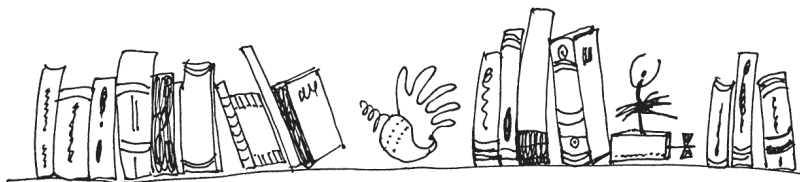
III



Некоторые люди мыслят не только по вертикали (складирование книг, знания накапливаются вверх), но и вширь. Это можно изобразить примерно так.



Развитие "вширь" - это переход количества в качество.



Всякое новое знание не просто прибавляется к предыдущему, а выходит на качественно новый уровень. Изучив математику, такой человек начинает лучше понимать музыку. Изучив седьмой по счёту иностранный язык, он вдруг улавливает тончайшее корневое единство языков и начинает думать о происхождении речи как таковой. Заинтересовавшись феноменом происхождения слова, он укрепляется в вере. Вера поднимает его самооценку. Под влиянием этих изменений человек уходит с работы по найму и становится предпринимателем, а через два года работы пишет книгу об управлении человеческими ресурсами. Это и есть развитие вширь.

Люди с таким типом мышления неутомимы в поиске ответов на поставленные ими вопросы. Они не утрачивают интереса к жизни до последнего вздоха. Они готовы начинать всё снова, если случилась беда. Они постоянно в движении своего собственного ума.

